

**Общество с ограниченной ответственностью
«ЭИС Жизнь Страхование»**

**Финансовая отчетность в соответствии с
Международными стандартами
финансовой отчетности и
Аудиторское заключение**

31 декабря 2014 года

СОДЕРЖАНИЕ

АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Отчет о финансовом положении	1
Отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе	2
Отчет об изменениях в чистых активах, подлежащих распределению участнику	3
Отчет о движении денежных средств	4

Примечания к финансовой отчетности

1	Введение	5
2	Экономическая среда, в которой Компания осуществляет свою деятельность	6
3	Краткое изложение принципов учетной политики	7
4	Важные расчетные оценки и профессиональные суждения в применении учетной политики	19
5	Переход на новые или пересмотренные стандарты и разъяснения	20
6	Новые стандарты и интерпретации бухгалтерского учета	21
7	Денежные средства и их эквиваленты	26
8	Депозиты в банках	26
9	Инвестиционные ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи	27
10	Дебиторская задолженность и предоплаты	29
11	Резерв незаработанной премии	29
12	Резервы убытков	30
13	Оценка страховых обязательств	30
14	Кредиторская задолженность	34
15	Анализ премий и выплат	35
16	Процентные доходы	36
17	Прочие операционные расходы	36
18	Административные расходы	36
19	Вознаграждение сотрудников долевыми инструментами	36
20	Налог на прибыль	38
21	Управление финансовыми и страховыми рисками	41
22	Управление капиталом	49
23	Условные обязательства	50
24	Раскрытие информации о справедливой стоимости	52
25	Представление финансовых инструментов по категориям оценки	53
26	Операции со связанными сторонами	54

Аудиторское заключение

Единственному участнику и Совету директоров общества с ограниченной ответственностью «ЭЙС Жизнь Страхование»:

Мы провели аудит прилагаемой финансовой отчетности общества с ограниченной ответственностью «ЭЙС Жизнь страхование» (далее – «Общество»), состоящей из отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2014 года и отчетов о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе, изменениях в чистых активах, подлежащих распределению участнику, и движении денежных средств за 2014 год, а также примечаний, состоящих из краткого обзора основных положений учетной политики и прочей пояснительной информации.

Ответственность руководства аудируемого лица за финансовую отчетность

Руководство аудируемого лица несет ответственность за составление и достоверность указанной финансовой отчетности в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности, и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для составления финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

Ответственность аудитора

Наша ответственность заключается в выражении мнения о достоверности данной финансовой отчетности на основе проведенного нами аудита. Мы провели аудит в соответствии с российскими федеральными стандартами аудиторской деятельности и Международными стандартами аудита. Данные стандарты требуют соблюдения применимых этических норм, а также планирования и проведения аудита таким образом, чтобы получить достаточную уверенность в том, что финансовая отчетность не содержит существенных искажений.

Аудит включает проведение процедур, направленных на получение аудиторских доказательств, подтверждающих числовые показатели в финансовой отчетности и раскрытие в ней информации. Выбор процедур зависит от профессионального суждения аудитора, включая оценку рисков существенного искажения финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок. В процессе оценки этих рисков аудитор рассматривает систему внутреннего контроля за составлением и достоверностью финансовой отчетности, чтобы разработать аудиторские процедуры, соответствующие обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля. Аудит также включает оценку надлежащего характера применяемой учетной политики и обоснованности бухгалтерских оценок, сделанных руководством аудируемого лица, а также оценку представления финансовой отчетности в целом.

Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства дают достаточные и надлежащие основания для выражения нашего мнения о достоверности данной финансовой отчетности.

Аудиторское заключение (продолжение)

Мнение

По нашему мнению, финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение Общества по состоянию на 31 декабря 2014 года, а также его финансовые результаты и движение денежных средств за 2014 год в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности.



29 апреля 2015 года

Москва, Российская Федерация



А.В. Ефремов, Директор (квалификационный аттестат № 01-000255),
ЗАО «ПрайсвотерхаусКуперс Аудит»

Общество с ограниченной ответственностью «ЭЙС Жизнь Страхование».

Независимый аудитор: ЗАО «ПрайсвотерхаусКуперс Аудит».

Свидетельство о государственной регистрации общества с ограниченной ответственностью с внесением записи в Единый государственный реестр юридических лиц за основным государственным регистрационным номером 5117746040385 от 20 декабря 2011 года выдано межрайонной инспекцией Министерства Российской Федерации по налогам и сборам № 46 по г. Москве.

Свидетельство о государственной регистрации № 008.890 выдано Московской регистрационной палатой 28 февраля 1992 года.

Свидетельство о внесении записи в ЕГРЮЛ № 1027700148431, выдано 22 августа 2002 года.

119034, Российская Федерация, г. Москва, Барыковский пер., д. 2.

Свидетельство о членстве в Саморегулируемой организации аудиторов НП «Аудиторская Палата России» № 870. ОРНЗ в реестре аудиторов и аудиторских организаций – 10201003683.

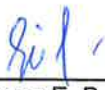
Общество с ограниченной ответственностью «ЭИС Жизнь Страхование»
Отчет о финансовом положении

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	Прим.	31 декабря 2014 года	31 декабря 2013 года
АКТИВЫ			
Денежные средства и их эквиваленты	7	18 145	17 656
Депозиты в банках	8	20 310	18 666
Инвестиционные ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи	9	429 125	281 806
Дебиторская задолженность и предоплаты	10	877	1 599
Доля перестраховщиков в резерве незаработанной премии	11	170	572
Доля перестраховщиков в резервах убытков	12	190	226
Отложенный налоговый актив	20	-	1 460
Основные средства		8	15
Прочие активы		33	69
ИТОГО АКТИВЫ		468 858	322 069
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Резерв незаработанной премии	11	484	1 632
Резервы убытков	12	953	950
Кредиторская задолженность	14	5 223	4 574
Отложенное налоговое обязательство	20	9 973	-
Чистые активы, подлежащие распределению участнику		452 225	314 913
ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		468 858	322 069


Исаева И. Н.
Генеральный Директор

28 апреля 2015 года




Николаева Е. В.
Главный бухгалтер

Общество с ограниченной ответственностью «ЭЙС Жизнь Страхование»
Отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	Прим.	2014	2013
СТРАХОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ			
Страхование жизни			
Страховые премии, общая сумма	15	63	63
Премии, переданные перестраховщикам	15	(42)	(40)
Изменение в резерве по страхованию жизни	12	(14)	(18)
Результат от операций по страхованию жизни		7	5
Страхование от несчастных случаев и болезней			
Страховые премии, общая сумма	15	5 171	5 455
Премии, переданные перестраховщикам	15	(1 274)	(1 754)
Выплаты по договорам страхования	15	(677)	(630)
Доля перестраховщиков в выплатах	15	317	289
Изменение в резерве незаработанной премии	11	746	133
Изменение в резервах убытков	12	(25)	(106)
Аквизиционные расходы		(1 789)	(1 266)
Комиссионные доходы от переданных в перестрахование премий		1 197	440
Результат от операций по страхованию от несчастных случаев и болезней		3 666	2 561
Результат от страховой деятельности до вычета операционных расходов по страховым операциям		3 673	2 566
ПРОЧАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ			
Процентные доходы	16	26 510	15 151
Реализованные доходы по операциям с ценными бумагами, имеющимися в наличии для продажи		-	3 645
Прочие операционные расходы	17	(1 932)	(2 493)
Административные расходы	18	(13 115)	(11 496)
Вознаграждение сотрудников долевыми инструментами	19	(232)	(148)
Прибыль до налогообложения и переоценки чистых активов, подлежащих распределению участнику		14 904	7 225
Доходы/(расходы) по налогу на прибыль	20	15 335	(1 347)
Прибыль до переоценки чистых активов, подлежащих распределению участнику		30 239	5 878
Переоценка чистых активов, подлежащих распределению участнику		137 312	5 071
(Убыток)/прибыль за год		(107 073)	807
Прочий совокупный доход			
<i>Статьи, которые впоследствии могут быть переклассифицированы в состав прибылей или убытков</i>			
Переоценка ценных бумаг, имеющихся в наличии для продажи		133 841	3 169
Выбытие накопленной переоценки по ценным бумагам, имеющимся в наличии для продажи		-	(3 645)
Налог на прибыль, отраженный непосредственно в прочем совокупном доходе	20	(26 768)	(331)
Прочий совокупный доход/(расход) за год		107 073	(807)
Итого совокупный доход за год		-	-

Примечания на страницах с 5 по 55 составляют неотъемлемую часть данной финансовой отчетности

Общество с ограниченной ответственностью «ЭЙС Жизнь Страхование»
Отчет об изменениях в чистых активах, подлежащих распределению участнику

(в тысячах российских рублей)	Чистые активы, подлежащие распределению участнику
Остаток на 1 января 2013 года	299 036
Вклад участника в капитал Переоценка чистых активов, подлежащих распределению участнику	10 806 5 071
Остаток на 31 декабря 2013 года	314 913
Переоценка чистых активов, подлежащих распределению участнику	137 312
Остаток на 31 декабря 2014 года	452 225

Общество с ограниченной ответственностью «ЭИС Жизнь Страхование»
Отчёт о движении денежных средств

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	Прим.	2014	2013
Денежные средства от операционной деятельности			
Страховые премии полученные, общая сумма		2 798	4 456
Премии, переданные в перестрахование, уплаченные		(1 259)	(1 177)
Страховые выплаты, общая сумма		(652)	(630)
Аквизиционные расходы уплаченные		(127)	(22)
Расходы по урегулированию убытков уплаченные		(10)	(12)
Прочие операционные доходы/ (расходы)		1 106	(760)
Административные и прочие операционные расходы уплаченные		(10 937)	(11 568)
Денежные средства, использованные в операционной деятельности, до изменений в операционных активах и обязательствах		(9 081)	(9 713)
Изменение в операционных активах и обязательствах			
Чистый прирост по депозитам в банках	8	(2 600)	(17 400)
Чистые денежные средства, использованные в операционной деятельности		(11 681)	(27 113)
Денежные средства от инвестиционной деятельности			
Проценты полученные		25 608	8 884
Поступления от реализации инвестиционных ценных бумаг, имеющихся в наличии для продажи		-	66 375
Приобретение инвестиционных ценных бумаг, имеющихся в наличии для продажи	9	(13 478)	(294 924)
Чистые денежные средства, полученные от/ (использованные в) инвестиционной деятельности		12 130	(219 665)
Денежные средства от финансовой деятельности			
Взнос Участника в капитал		-	10 806
Чистые денежные средства, полученные от финансовой деятельности		-	10 806
Влияние изменений обменного курса на денежные средства и их эквиваленты		40	(935)
Денежные средства и их эквиваленты на начало года	7	17 656	254 563
Чистый прирост/(снижение) денежных средств и их эквивалентов		489	(236 907)
Денежные средства и их эквиваленты на конец года	7	18 145	17 656

Компания осуществляет расчеты со связанными сторонами на основе взаимозачета в случае, когда это согласовано между контрагентами.

1 Введение

Данная финансовая отчетность общества с ограниченной ответственностью «ЭИС Жизнь Страхование» (далее – «Компания») подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО») за год, закончившийся 31 декабря 2014 года.

Компания создана и зарегистрирована 20 декабря 2011 года в соответствии с законодательством Российской Федерации и имеет юридический адрес на территории Российской Федерации.

По состоянию на 31 декабря 2014 года и 31 декабря 2013 года 100% доли в уставном капитале Компании принадлежало Компании «ЭИС Раша Инвестментс Лимитед».

По состоянию на 31 декабря 2014 года и 31 декабря 2013 года ООО «ЭИС Раша Инвестментс Лимитед» владело 100% долей Компании. В свою очередь 100% право владения ООО «ЭИС Раша Инвестментс Лимитед» принадлежит ACE INA Overseas Holdings Ltd., 100% ACE INA Overseas Holdings Ltd. принадлежит ACE INA International Holdings Ltd. Далее 100% долей владения через компании ACE INA Holdings Inc. и ACE Group Holdings Inc принадлежат ACE Limited (Switzerland). ACE Limited (Switzerland) является материнской компанией (далее «Материнская компания») страховой группы ACE Group (далее – «Группа»).

Акции Материнской компании свободно обращаются на фондовой бирже New York Stock Exchange (NYSE: ACE).

По состоянию на 31 декабря 2014 года следующие юридические лица владели более чем 5% от объема выпущенных акций (включая опционные права на акции и права конвертации акций) Wellington Management Group LLP – 8,5%, Capital World Investors – 7,2%, BlackRock Inc. – 6,4%, The Vanguard Group – 5,84%, JPMorgan Chase & Co. – 5,3%, State Street Corporation – 5,2% (31 декабря 2013 года: BlackRock Inc. – 8%, Capital World Investors – 7,5%, Wellington Management Company, LLP – 7,43%, FMR LLC – 5,61%, The Vanguard Group – 5,18%).

У Компании нет информации о других юридических и физических лицах, владеющих более чем 5% акций, кроме перечисленных выше.

Основная деятельность. Основным видом деятельности Компании является предоставление страховых услуг по личному страхованию. Компания работает на основании лицензий, ранее выданных Федеральной службой страхового надзора. Перечень страховых услуг, предоставляемых Компанией, включает страхование жизни на случай смерти и дожития, страхование жизни с условием периодических выплат, страхование от несчастных случаев и болезней.

Компания не имеет дочерних или зависимых компаний, а также филиалов и представительств в Российской Федерации и за рубежом. По состоянию на 31 декабря 2014 года и 31 декабря 2013 года численность штатных сотрудников в Компании составила 3 человека.

Зарегистрированный адрес и место ведения деятельности. Компания зарегистрирована по следующему адресу: 119034, Москва, Барыковский пер., д. 2, Российская Федерация. Офис Компании расположен по тому же адресу.

Основным местом ведения деятельности Компании является Российская Федерация.

Валюта представления отчетности. Данная финансовая отчетность представлена в российских рублях (далее – «рублях»).

2 Экономическая среда, в которой Компания осуществляет свою деятельность

Российская Федерация. Экономика Российской Федерации проявляет некоторые характерные особенности, присущие развивающимся рынкам. Она особенно чувствительна к колебаниям цен на нефть и газ. Налоговое, валютное и таможенное законодательство Российской Федерации продолжают развиваться, подвержены частым изменениям и допускают возможность разных толкований (Примечание 23). Снижение цен на нефть, сохраняющаяся политическая напряженность в регионе, а также международные санкции в отношении некоторых российских компаний и граждан оказали негативное влияние на российскую экономику в 2014 году. В результате, в течение 2014 года:

- обменный курс ЦБ РФ изменился с 32,7292 рублей до 56,2584 рублей за доллар США, к евро с 44,9699 рублей до 68,3427 рублей за евро;
- ключевая ставка ЦБ РФ увеличилась с 5,5% годовых до 17,0% годовых, в том числе с 12,0% годовых до 17,0% годовых 16 декабря 2014 года;
- фондовый индекс РТС снизился с 1 443 до 791 пунктов;
- доступ некоторых компаний к международным финансовым рынкам с целью привлечения заемных средств был ограничен;
- увеличился отток капитала по сравнению с предыдущими годами.

В период после 31 декабря 2014 года:

- обменный курс ЦБ РФ колебался в диапазоне от 49,6749 рублей до 69,6640 рублей за доллар США; и от 52,9087 рублей до 78,7900 рублей за евро.
- В январе 2015 года агентство Fitch Ratings установило кредитный рейтинг Российской Федерации на уровне BBB-, а агентство Standard & Poor's на уровне BB+. В феврале 2015 года агентством Moody's Investors Service кредитный рейтинг Российской Федерации был установлен на уровне Ba1.
- фондовый индекс РТС варьировался в диапазоне от 791 до 1067 пунктов;
- объем банковских операций по кредитованию снизился в связи с тем, что банки осуществляют пересмотр бизнес-моделей своих заемщиков и их возможности;
- ключевая ставка ЦБ РФ снизилась с 17,0% годовых до 14% годовых в марте 2015 года.

Эти события могут оказать значительное влияние на деятельность и финансовое положение Компании в будущем, последствия которого сложно прогнозировать. Будущая экономическая ситуация и нормативно-правовая среда, и ее воздействие на деятельность Компании могут отличаться от текущих ожиданий руководства.

3 Краткое изложение принципов учетной политики

Основы представления отчетности. Данная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с МСФО на основе правил учета по первоначальной стоимости, с поправкой на первоначальное признание финансовых инструментов по справедливой стоимости и переоценку имеющихся в наличии для продажи финансовых активов и финансовых инструментов, оцениваемых по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка. Принципы учетной политики, использованные при подготовке данной финансовой отчетности, представлены ниже. Данные принципы применялись последовательно в отношении всех периодов, представленных в отчетности, если не указано иное.

При составлении финансовой отчетности использованы допущения и оценки, а также профессиональные суждения, которые раскрыты в Примечании 4.

Финансовые инструменты – основные подходы к оценке. Финансовые инструменты отражаются по справедливой стоимости, первоначальной стоимости или амортизированной стоимости в зависимости от их классификации. Ниже представлено описание этих методов оценки.

Справедливая стоимость - это цена, которая может быть получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства при проведении операции на добровольной основе между участниками рынка на дату оценки. Наилучшим подтверждением справедливой стоимости является котируемая цена на активном рынке. Активный рынок - это рынок, на котором операции с активом или обязательством проводятся с достаточной частотой и в достаточном объеме, позволяющем получать информацию об оценках на постоянной основе.

Справедливая стоимость финансовых инструментов, обращающихся на активном рынке, оценивается как сумма, полученная при умножении котируемой цены на отдельный актив или обязательство на их количество, удерживаемое Компанией. Так обстоит дело даже в том случае, если обычный суточный торговый оборот рынка недостаточен для поглощения того количества активов и обязательств, которое имеется у предприятия, а размещение заказов на продажу позиций в отдельной операции может повлиять на котируемую цену. Для оценки справедливой стоимости была использована цена в пределах спреда по спросу и предложению, которая является наиболее представительной для справедливой стоимости в сложившихся обстоятельствах, и руководство считает ее равной среднему значению фактических цен операции на отчетную дату. До 1 января 2013 года котируемой рыночной ценой, которая использовалась для оценки финансовых активов, является текущая цена спроса; а котируемой рыночной ценой, которая использовалась для финансовых обязательств - текущая цена предложения.

Портфель финансовых производных инструментов или других финансовых активов и обязательств, не обращающихся на активном рынке, оценивается по справедливой стоимости группы финансовых активов и финансовых обязательств на основе цены, которая была бы получена при продаже чистой длинной позиции (то есть актива) за принятие конкретного риска или при передаче чистой короткой позиции (то есть обязательства) за принятие конкретного риска при проведении операции на добровольной основе между участниками рынка на дату оценки в текущих рыночных условиях. Методы оценки, такие как модель дисконтированных денежных потоков, а также модели, основанные на данных аналогичных операций, совершаемых на рыночных условиях, или на текущей стоимости объекта инвестиций, используются для определения справедливой стоимости финансовых инструментов, для которых не доступна рыночная информация о цене сделок.

3 Краткое изложение принципов учетной политики (продолжение)

Методы оценки, такие как модель дисконтированных денежных потоков, а также модели, основанные на данных аналогичных операций, совершаемых на рыночных условиях, или на текущей стоимости объекта инвестиций, используются для определения справедливой стоимости финансовых инструментов, для которых не доступна рыночная информация о цене сделок. Для расчетов с помощью данных методов оценки может оказаться необходимым сформировать профессиональные суждения, не подтвержденные наблюдаемыми рыночными данными. Обоснованные изменения данных суждений могут привести к значительным изменениям прибыли, доходов, общей суммы активов или обязательств. Результаты оценки справедливой стоимости анализируются и распределяются по уровням иерархии справедливой стоимости следующим образом: (i) к 1 Уровню относятся оценки по котируемым ценам (некорректируемым) на активных рынках для идентичных активов или обязательств, (ii) к 2 Уровню - полученные с помощью методов оценки, в которых все используемые существенные исходные данные, которые либо прямо (к примеру, цена), либо косвенно (к примеру, рассчитанных на базе цены) являются наблюдаемыми для актива или обязательства (например, цены), и (iii) оценки 3 Уровня, которые являются оценками, не основанными исключительно на наблюдаемых рыночных данных (т.е. для оценки требуется значительный объем ненаблюдаемых исходных данных). Переводы с уровня на уровень иерархии справедливой стоимости считаются имевшими место на конец отчетного периода.

Первоначальная стоимость представляет собой сумму уплаченных денежных средств или их эквивалентов или справедливую стоимость прочих ресурсов, предоставленных для приобретения актива на дату покупки, и включает *затраты по сделке*. Оценка по первоначальной стоимости применяется только в отношении инвестиций в долевые инструменты, которые не имеют рыночных котировок, и справедливая стоимость которых не может быть надежно оценена, и в отношении производных инструментов, которые привязаны к таким долевым инструментам, не имеющим котировок на открытом рынке, и подлежат погашению такими некотируемыми долевыми инструментами.

Затраты по сделке являются дополнительными затратами относящимися к приобретению, выпуску или выбытию финансового инструмента. Дополнительные затраты – это затраты, которые не были бы понесены, если бы сделка не состоялась. Затраты по сделке включают вознаграждение и суммы, уплаченные агентам, консультантам, брокерам и дилерам, сборы, уплачиваемые регулирующим органам и фондовым биржам, а также налоги и сборы, взимаемые при передаче собственности. Затраты по сделке не включают премии или дисконты по долговым обязательствам, затраты на финансирование, внутренние административные расходы или затраты на хранение.

Амортизированная стоимость представляет собой первоначальную стоимость актива за вычетом выплат основного долга, но включая наращенные проценты, а для финансовых активов – за вычетом любого списания понесенных убытков от обесценения. Наращенные проценты включают амортизацию отложенных при первоначальном признании затрат по сделке, а также любых премий или дисконта от суммы погашения с использованием метода эффективной процентной ставки. Наращенные процентные доходы и наращенные процентные расходы, включая наращенный купонный доход и амортизированный дисконт или премию (включая отложенную при предоставлении комиссии, при наличии таковой), не показываются отдельно, а включаются в балансовую стоимость соответствующих статей отчета о финансовом положении.

Метод эффективной ставки процента – это метод признания процентных доходов или процентных расходов в течение соответствующего периода с целью обеспечения постоянной процентной ставки в каждом периоде (эффективной ставки процента) на балансовую стоимость инструмента.

3 Краткое изложение принципов учетной политики (продолжение)

Эффективная процентная ставка – это точная ставка дисконтирования расчетных будущих денежных выплат или поступлений (не включая будущие убытки по кредитам) на ожидаемый срок действия финансового инструмента или, в соответствующих случаях, на более короткий срок до чистой балансовой стоимости финансового инструмента. Эффективная процентная ставка используется для дисконтирования денежных потоков по инструментам с плавающей ставкой до следующей даты изменения процента, за исключением премии или дисконта, которые отражают кредитный спред по плавающей ставке, указанной для данного инструмента, или по другим переменным факторам, не устанавливаемым в зависимости от рыночного значения. Такие премии или дисконты амортизируются на протяжении всего ожидаемого срока обращения инструмента.

Расчет дисконтированной стоимости включает все вознаграждения и суммы, выплаченные или полученные сторонами по договору, составляющие неотъемлемую часть эффективной процентной ставки.

Классификация финансовых активов. Финансовые активы классифицируются по следующим категориям: а) финансовые активы, отражаемые по справедливой стоимости с отнесением изменений на счет прибылей и убытков. Финансовые активы, отражаемые по справедливой стоимости с отнесением изменений на счет прибылей и убытков, подразделяются на две подкатегории: (i) активы, отнесенные к данной категории с момента первоначального признания, и (ii) активы, классифицируемые как предназначенные для торговли; б) финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи; в) дебиторская задолженность. *Инвестиции, предназначенные для торговли*, представляют собой финансовые активы, которые приобретены с целью получения прибыли в результате краткосрочных колебаний цены или торговой маржи, или являются частью портфеля ценных бумаг, для которого наблюдается быстрая оборачиваемость.

Компания классифицирует ценные бумаги как торговые ценные бумаги, если намерено реализовать их в течение короткого периода времени после их приобретения, то есть в течение шести месяцев.

Компания может перенести такой торговый финансовый актив из категории отражаемых по справедливой стоимости с отнесением изменений на счет прибылей и убытков, если этот актив больше не удерживается для целей продажи в ближайшее время.

Все прочие финансовые активы включаются в категорию *инвестиций, имеющихся в наличии для продажи*. К ним относятся ценные бумаги, удерживаемые Компанией в течение неопределенного периода времени и которые могут быть проданы в случае возникновения потребности в наличных денежных средствах, в случае изменения процентных ставок, курсов валют или курсов ценных бумаг.

Классификация финансовых обязательств. Финансовые обязательства классифицируются как прочие финансовые обязательства и отражаются по амортизированной стоимости, так как Компания не имеет обязательств, классифицируемых как отражаемые по справедливой стоимости с отнесением изменений на счет прибылей и убытков.

Первоначальное признание финансовых инструментов. Все финансовые инструменты, включая имеющиеся в наличии для продажи, первоначально признаются по справедливой стоимости. Все прочие финансовые инструменты, включая ценные бумаги, предназначенные для продажи, первоначально отражаются по справедливой стоимости, включая затраты по сделке. Наилучшим подтверждением справедливой стоимости при первоначальном признании является цена сделки. Прибыль или убыток при первоначальном признании учитываются только в том случае, если есть разница между справедливой стоимостью и стоимостью сделки, подтверждением которой могут служить другие наблюдаемые на рынке текущие сделки с тем же инструментом или метод оценки, который в качестве базовых данных использует только данные наблюдаемых рынков.

3 Краткое изложение принципов учетной политики (продолжение)

Покупка и продажа финансовых активов, поставка которых должна производиться в сроки, установленные законодательством или обычаями делового оборота для данного рынка (покупка и продажа «на стандартных условиях»), отражаются на дату совершения сделки, то есть на дату, когда Компания обязуется осуществить поставку финансового актива. Все другие операции по приобретению признаются, когда компания становится стороной договора в отношении данного финансового инструмента.

Прекращение признания финансовых активов. Компания прекращает признавать финансовые активы, когда (а) эти активы погашены или права на денежные потоки, связанные с этими активами, истекли иным образом, или (б) Компания передала права на денежные потоки от финансовых активов или заключила соглашение о передаче, и при этом (i) также передала по существу, все риски и выгоды, связанные с владением этими активами, или (ii) не передала и не сохранила, по существу, все риски и выгоды, связанные с владением этими активами, но утратила право контроля в отношении данных активов. Контроль сохраняется, если контрагент не имеет практической возможности полностью продать несвязанной третьей стороне рассматриваемый актив как единое целое без необходимости наложения дополнительных ограничений на продажу.

Денежные средства и их эквиваленты. Денежные средства и их эквиваленты являются статьями, которые легко конвертируются в определенную сумму денежной наличности и подвержены незначительному изменению стоимости. Денежные средства и их эквиваленты включают денежные средства в кассе, средства на банковских счетах до востребования и банковские депозиты с первоначальным сроком погашения менее трех месяцев. Денежные средства и их эквиваленты учитываются по амортизированной стоимости, рассчитанной с использованием метода эффективной ставки процента. Средства, в отношении которых имеются ограничения по использованию на период более трех месяцев на момент предоставления, исключаются из состава денежных средств и их эквивалентов. Средства с первоначальным сроком погашения более трех месяцев, но имеющие срок до погашения по состоянию на отчетную дату менее трех месяцев, отражаются в составе депозитов в банках.

Депозиты в банках. В ходе своей обычной деятельности Компания размещает денежные средства в банках на различные сроки. Такие операции классифицируются как депозиты в банках и отражаются по амортизированной стоимости. В связи с тем, что такое размещение средств обычно является предоставлением необеспеченных депозитов банкам, то данные активы могут обесцениваться. Принципы создания резервов под обесценение депозитов в банках аналогичны принципам создания резервов под обесценение финансовых активов, оцениваемых по амортизированной стоимости.

Инвестиционные ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи. Данная категория ценных бумаг включает инвестиционные ценные бумаги, которые Компания намерена удерживать в течение неопределенного периода времени и которые могут быть проданы в зависимости от требований по поддержанию ликвидности или в результате изменения процентных ставок, обменных курсов или цен на ценные бумаги.

Инвестиционные ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи, учитываются по справедливой стоимости. Процентный доход по долговым ценным бумагам, имеющимся в наличии для продажи, рассчитывается на основе метода эффективной процентной ставки и отражается в прибыли или убытке за год.

Дивиденды по долевым инвестициям, имеющимся в наличии для продажи, отражаются в прибыли или убытке за год в момент установления права Компании на получение выплаты и при условии существования вероятности получения дивидендов. Все остальные компоненты изменения справедливой стоимости отражаются в составе прочего совокупного дохода до момента прекращения признания инвестиции или ее обесценения, при этом накопленная прибыль или убыток переносятся из категории прочего совокупного дохода в прибыль или убыток за год.

3 Краткое изложение принципов учетной политики (продолжение)

Убытки от обесценения признаются в прибыли или убытке за год по мере их понесения в результате одного или более событий («событие, приводящее к убытку»), произошедших после первоначального признания инвестиционных ценных бумаг, имеющиеся в наличии для продажи. Существенное или длительное снижение справедливой стоимости долевой ценной бумаги ниже стоимости ее приобретения является признаком ее обесценения. Накопленный убыток от обесценения, определенный как разница между стоимостью приобретения и текущей справедливой стоимостью за вычетом убытка от обесценения данного актива, который был первоначально признан в прибыли и убытке, переносится из категории прочего совокупного дохода в прибыль или убыток за год. Убытки от обесценения долевых инструментов не восстанавливаются, а последующие доходы отражаются в составе прочего совокупного дохода. Если в последующем отчетном периоде справедливая стоимость долгового инструмента, отнесенного к категории имеющиеся в наличии для продажи, увеличивается, и такое увеличение может быть объективно отнесено к событию, произошедшему после признания убытка от обесценения на счетах прибылей и убытков, то убыток от обесценения отражается через счета прибылей и убытков текущего отчетного периода и восстанавливается через счета прибылей и убытков в последующем отчетном периоде.

Обесценение финансовых активов, отражаемых по амортизированной стоимости. Убытки от обесценения признаются в отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе по мере их понесения в результате одного или нескольких событий («событие, приводящее к убытку»), произошедших после первоначального признания финансового актива и влияющих на величину или временные сроки ожидаемых будущих денежных потоков по финансовому активу или группе финансовых активов, сумма которых может быть надежно оценена. В случае если у Компании отсутствуют объективные доказательства обесценения для индивидуально оцененного финансового актива (независимо от его существенности), этот актив включается в группу финансовых активов с аналогичными характеристиками кредитного риска и оценивается в совокупности с ними на предмет обесценения.

Основными факторами, которые Компания принимает во внимание при рассмотрении вопроса об обесценении финансового актива, являются его просроченный статус и возможность реализации залогового обеспечения, при наличии такового. Ниже перечислены основные критерии, на основе которых определяется наличие объективных признаков убытка от обесценения:

- просрочка любого очередного платежа и при этом несвоевременная оплата не может объясняться задержкой в работе расчетных систем;
- контрагент испытывает существенные финансовые трудности, что подтверждается финансовой информацией о контрагенте, находящейся в распоряжении Компании;
- контрагенту грозит банкротство или финансовая реорганизация;
- существует негативное изменение платежного статуса контрагента, обусловленное изменениями национальных или местных экономических условий, оказывающих воздействие на контрагента; или
- стоимость обеспечения существенно снижается в результате ухудшения ситуации на рынке.

Если условия обесцененного финансового актива, отражаемого по амортизированной стоимости, пересматриваются или изменяются каким-либо иным образом в связи с финансовыми трудностями заемщика или эмитента, обесценение определяется с использованием первоначальной эффективной процентной ставки до изменения условий. После этого прекращается признание финансового актива, условия которого были пересмотрены, и признается новый актив по справедливой стоимости, но только если риски и выгоды, связанные с данным активом значительно изменились. Это, как правило, подтверждается значительной разницей приведенной стоимости первоначальных и новых ожидаемых потоков денежных средств.

3 Краткое изложение принципов учетной политики (продолжение)

Убытки от обесценения всегда признаются путем создания резерва в размере, необходимом для снижения балансовой стоимости актива до приведенной стоимости ожидаемых денежных потоков (которая не включает в себя будущие убытки, которые в настоящее время еще не были понесены), дисконтированных с использованием первоначальной эффективной процентной ставки по данному активу. Расчет приведенной стоимости ожидаемых денежных потоков обеспеченного финансового актива включает денежные потоки, которые могут возникнуть в результате вступления кредитора во владение имуществом должника, за вычетом затрат на получение и продажу обеспечения, независимо от степени вероятности вступления кредитора во владение имуществом должника.

Если в последующем периоде сумма убытка от обесценения снижается, и это снижение может быть объективно отнесено к событию, наступившему после признания обесценения (как, например, повышение кредитного рейтинга дебитора), ранее отраженный убыток от обесценения восстанавливается посредством корректировки созданного резерва через прибыль и убыток за год.

Активы, погашение которых невозможно, и в отношении которых завершены все необходимые процедуры с целью полного или частичного возмещения и определена окончательная сумма убытка, списываются за счет сформированного резерва под обесценение. Последующее восстановление ранее списанных сумм относится на счет потерь от обесценения в прибыли и убытке за год.

Наращенные процентные доходы и наращенные процентные расходы. Нарашенные процентные доходы и наращенные процентные расходы, в том числе наращенный купонный доход и амортизированный дисконт, включаются в балансовую стоимость соответствующих активов и обязательств.

Дебиторская задолженность и предоплаты. Дебиторская задолженность учитывается по методу начисления и отражается по амортизированной стоимости. Предоплаты отражаются на дату осуществления платежа и относятся на прибыль или убыток за год после оказания услуг или поставки товаров. Компания классифицирует дебиторскую задолженность и предоплаты следующим образом: а) дебиторская задолженность по страхованию и перестрахованию; б) дебиторская задолженность и предоплаты по нефинансовым операциям, к которой в том числе относится предоплата текущих обязательств по налогам (кроме налога на прибыль).

Дебиторская задолженность по страхованию и перестрахованию включает расчеты с агентами, брокерами, страховщиками и перестраховщиками. Дебиторская и кредиторская задолженность по операциям перестрахования взаимозачитывается, если существует юридически закрепленное право осуществить зачет признанных сумм, и Компания намеревается произвести расчет на нетто-основе или реализовать актив и исполнить обязательство одновременно.

Если Компания обладает объективным свидетельством того, что сумма дебиторской задолженности и предоплат не будет погашена, Компания формирует резерв под обесценение дебиторской задолженности и предоплат, уменьшающий балансовую стоимость дебиторской задолженности и предоплат. Убыток от обесценения дебиторской задолженности и предоплат отражается в отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе. Компания получает доказательства обесценения дебиторской задолженности и предоплат по страхованию, применяя методы и оценки аналогичные методам и оценкам, используемым для анализа обесценения финансовых активов, отражающихся по амортизированной стоимости.

3 Краткое изложение принципов учетной политики (продолжение)

Резерв под обесценение дебиторской задолженности. Компания проводит анализ дебиторской задолженности на обесценение ежеквартально по каждому контрагенту. Компания создает резерв под обесценение дебиторской задолженности индивидуально по каждому дебитору в зависимости от условий договоров, сроков погашения и суммы денежных средств, полученных в процессе погашения соответствующих сумм задолженности.

Основные средства. Основные средства учитываются по стоимости приобретения, за вычетом накопленной амортизации основных средств и накопленных убытков от обесценения (там, где это необходимо).

По решению руководства Компании переоценка основных средств не производится в связи с истечением срока полезного использования объектов, находящихся в эксплуатации.

Прибыль и убытки от выбытия основных средств определяются посредством сравнения суммы выручки и балансовой стоимости и отражаются в отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе в составе прочих операционных доходов и расходов. Затраты на ремонт и техническое обслуживание отражаются в отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе в момент их возникновения. Расходы по замене крупных компонентов основных средств капитализируются, а замененный компонент списывается.

Амортизация. Амортизация по основным средствам рассчитывается с использованием линейного метода, то есть равномерным снижением стоимости до остаточной стоимости в течение следующих расчетных сроков полезного использования активов:

	Срок полезного использования, лет
Офисное и компьютерное оборудование	2 – 5

Нормы амортизации применяются к балансовой стоимости основных средств за вычетом остаточной стоимости. Остаточная стоимость актива – это расчетная сумма, которую Компания получила бы на текущий момент в случае продажи этого актива, за вычетом предполагаемых затрат на выбытие, если бы состояние и возраст данного актива соответствовали возрасту и состоянию, которые данный актив будет иметь в конце срока полезного использования. Если Компания намерена использовать актив до конца физического срока его эксплуатации, то остаточная стоимость актива равна нулю. Остаточная стоимость активов и срок их полезного использования пересматриваются и, если необходимо, корректируются в конце каждого отчетного периода.

Операционная аренда. Когда Компания выступает в роли арендатора и риски и доходы от владения объектами аренды не передаются арендодателем Компании, общая сумма платежей по договорам операционной аренды отражается в прибыли или убытке за год (как расходы по аренде) с использованием метода равномерного списания в течение срока аренды.

Срок аренды – это период, на который арендатор заключил договор аренды актива и в течение которого договор не может быть расторгнут в одностороннем порядке со стороны арендодателя, плюс период, на который арендатор имеет право продлить аренду актива с дополнительной оплатой или без таковой, в случае, когда на начало срока аренды имеется достаточная уверенность в том, что арендатор намерен воспользоваться этим правом.

Классификация договоров страхования. Компания заключает контракты, которые содержат страховой или финансовый риск, или оба риска одновременно.

Договоры страхования – это договоры, предусматривающие передачу значительного страхового риска. Страховой риск связан с неопределенностью в отношении следующих аспектов при заключении контракта: наступление страхового события, дата наступления страхового события и размер убытка, связанного с наступившим страховым событием. Такие договоры также могут предусматривать передачу финансового риска.

3 Краткое изложение принципов учетной политики (продолжение)

Описание страховых продуктов. Компания предлагает страховые продукты, охватывающие основные риски страхования жизни и страхования от несчастного случая:

- смерть в результате болезни или несчастного случая;
- смерть в результате несчастного случая;
- полная утрата трудоспособности в результате болезни или несчастного случая;
- травма в результате несчастного случая;
- инвалидность 1,2,3 групп в результате несчастного случая;
- критические заболевания;
- риск смерти, дожитие до определенного возраста, срока, либо наступления иного события;
- страхование пассажиров на случай смерти или постоянной утраты трудоспособности в результате несчастного случая, произошедшего во время поездки.

Краткосрочные договоры заключаются по страхованию от несчастного случая и страхованию пассажиров. По таким договорам осуществляется защита застрахованных лиц от негативных последствий страховых событий (таких как смерть или потеря трудоспособности), которые воздействуют на способность клиентов или их иждивенцев сохранять текущий уровень доходов. Гарантированные выплаты, осуществляемые при наступлении определенного страхового события, заранее зафиксированы. Страховое возмещение на случай дожития до совершеннолетия и выкупные суммы данными договорами не предусмотрены.

Страхование от несчастных случаев осуществляется с целью предоставления клиентам Компании финансовой защиты, в случае потери застрахованным лицом временной или постоянной трудоспособности в результате несчастного случая и/или болезни, а также, в случае смерти застрахованного лица, обеспечение членов семьи застрахованного лица или назначенных им выгодоприобретателей финансовой защитой.

Долгосрочные страховые контракты заключаются по страхованию жизни и подразделяются на накопительные и инвестиционные договоры. По накопительному договору страхования страхователю гарантируется выплата обусловленной договором суммы, а также возможна, но не гарантируется выплата бонуса из прибыли страховщика. По инвестиционным договорам страхователь участвует в инвестиционном доходе страховщика, при этом направления инвестиционной деятельности для размещения резервов по таким договорам выбирает страховщик, он же несет инвестиционный риск.

Страховые премии

Страховые премии (здесь и далее – «премии» или «страховые премии») включают:

а) Премии по договорам страхования жизни

Премии по страхованию жизни признаются Компанией в качестве дохода на дату возникновения ответственности исходя из условий договора страхования в размере вноса, причитающегося к получению от страхователя за отчетный период в соответствии с установленной в договоре страхования периодичностью внесения страховых премий (взносов).

б) Премии по страхованию иному, чем страхование жизни

Премии признаются Компанией в полном объеме в качестве дохода на дату возникновения ответственности исходя из условий договора страхования в размере вноса, причитающегося к получению от страхователя за отчетный период независимо от установленной в договоре страхования периодичности внесения страховых премий (взносов).

3 Краткое изложение принципов учетной политики (продолжение)

Страховые выплаты

Выплаты, отражаются в отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе по мере возникновения на основе оцененного обязательства по выплате компенсации страхователям или третьим сторонам.

Страховые резервы

а) Страховые резервы по договорам страхования жизни

Страховые резервы по страхованию жизни формируются при условии, если методы расчета страховых тарифов основаны на уравнении эквивалентности (равенстве актуарной стоимости страховых выплат по предстоящим страховым случаям и актуарной стоимости страховых премий (поступлений) на начало срока действия договора страхования), с применением таблиц смертности, заболеваемости, инвалидности, начислении в период действия договора страхования нормы (ставки) доходности.

Страховой резерв по страхованию жизни состоит из математического резерва.

б) Страховые резервы по договорам страхования иному, чем страхование жизни

Резерв незаработанной премии

Резерв незаработанной премии (далее – РНП) создается в размере части начисленной брутто-премии по договору страхования, относящейся к оставшемуся сроку действия договора страхования по состоянию на отчетную дату, и рассчитывается пропорционально оставшемуся сроку действия договора.

Резервы убытков

Резервы убытков представляют собой оценку обязательств по будущим страховым выплатам по договорам страхования от несчастных случаев и болезней и включают резерв заявленных, но не урегулированных убытков (далее – РЗУ) и резерв произошедших, но не заявленных убытков (далее – РПНУ). Оценочная величина расходов по урегулированию убытков включена в РЗУ и РПНУ.

РПНУ рассчитывается Компанией для каждого вида страхования актуарными методами и базируется на опыте урегулирования убытков и расходов по урегулированию убытков прошлых лет. Методы оценки и определения размера резервов постоянно проверяются и пересматриваются. Полученные корректировки отражаются в прибыли или убытке за год по мере возникновения. К резервам убытков не применяется метод дисконтирования в связи с относительно коротким периодом между заявлением убытка и его урегулированием.

РЗУ создается по фактически заявленным, но не урегулированным на отчетную дату страховым событиям. Оценка величины выплат производится на основе информации, полученной Компанией в ходе урегулирования страхового случая, включая информацию, полученную после отчетной даты.

Тест на достаточность обязательств. В конце каждого отчетного периода Компания оценивает достаточность признанных страховых обязательств, используя текущие расчетные оценки будущих потоков денежных средств по своим договорам страхования. Если оценка показывает, что балансовая сумма страховых обязательств (за вычетом соответствующих аквизиционных расходов и соответствующих нематериальных активов) не соответствует оценочным будущим денежным потокам, то вся сумма дефицита относится на прибыль или убыток.

Аквизиционные расходы. Аквизиционные расходы включают в себя вознаграждение агентам за заключение договоров страхования.

3 Краткое изложение принципов учетной политики (продолжение)

Перестрахование. Компания передает договоры в перестрахование в ходе своей обычной деятельности. Передача рисков в перестрахование не снимает с Компании ответственности перед страхователями. Суммы к уплате перестраховщикам оцениваются в соответствии с суммами по договорам, переданным в перестрахование, и в соответствии с условиями каждого договора перестрахования. Активы по перестрахованию включают суммы к получению от перестраховочных компаний в отношении возмещений по урегулированным убыткам, включая расходы по урегулированию убытков.

Кредиторская задолженность по операциям перестрахования представляет собой обязательства Компании по передаче премий перестраховщикам.

Комиссионное вознаграждение по договорам, переданным в перестрахование, определяется в соответствии с условиями договоров и признается в качестве дохода на дату признания перестраховочной премии по таким договорам в качестве расхода.

Налоги на прибыль. В финансовой отчетности отражены расходы по налогообложению в соответствии с требованиями законодательства, с использованием налоговых ставок и законодательных норм, которые действуют или по существу вступили в силу на конец отчетного периода. Расходы (доходы) по налогу на прибыль включают в себя расход/доход по текущим налогам и расход/доход по отложенным налогам и отражаются в прибыли или убытке за год, если они не должны быть отражены в составе прочего совокупного дохода или непосредственно в составе собственных средств в связи с тем, что относятся к операциям, которые также отражены в этом или другом периоде в составе прочего совокупного дохода или непосредственно в составе собственных средств.

Текущий налог рассчитывается на основе сумм налога на прибыль, ожидаемых к уплате налоговыми органами или возмещению налоговыми органами в отношении налогооблагаемой прибыли или убытков за текущий и предшествующие периоды. Налогооблагаемая прибыль или убыток базируются на оценочных показателях, если финансовая отчетность утверждается до подачи соответствующих налоговых деклараций. Прочие расходы по налогам, за исключением налога на прибыль, отражаются в составе административных и прочих операционных расходов.

Отложенный налог на прибыль рассчитывается по методу балансовых обязательств в отношении отложенных налоговых убытков и временных разниц между налогооблагаемой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью в отчете о финансовом положении. В соответствии с исключением для первоначального признания отложенный налог не учитывается в отношении временных разниц, возникающих при первоначальном признании актива или обязательства, если эта сделка при первоначальном признании не влияет ни на бухгалтерскую, ни на налогооблагаемую прибыль, кроме случаев первоначального признания, возникающего в результате объединения бизнеса. Активы и обязательства по отложенному налогообложению определяются с использованием ставок налогообложения, которые действуют или по существу вступили в силу на конец отчетного периода и которые, как ожидается, будут применяться в период, когда временные разницы или отложенные налоговые убытки будут реализованы. Отложенные налоговые активы могут быть зачтены против отложенных налоговых обязательств, только если существует юридически установленное право для такого взаимозачета и отложенные налоговые активы и отложенные налоговые обязательства относятся к налогу на прибыль, взыскиваемому одним и тем же налоговым органом.

Отложенные налоговые активы по временным разницам, уменьшающим налогооблагаемую базу, и отложенные налоговые убытки отражаются только в той степени, в какой существует вероятность получения налогооблагаемой прибыли, против которой могут быть использованы налогооблагаемые временные разницы.

3 Краткое изложение принципов учетной политики (продолжение)

Неопределенные налоговые позиции. Неопределенные налоговые позиции Компании оцениваются руководством в конце каждого отчетного периода. Обязательства, отражающиеся в отношении налогов, учитываются в тех случаях, когда руководство считает, что вероятно возникновение дополнительных налоговых обязательств, если налоговая позиция Компании будет оспорена налоговыми органами. Такая оценка выполняется на основании толкования налогового законодательства, действовавшего или по существу вступившего в силу на конец отчетного периода и любого известного постановления суда или иного решения по подобным вопросам. Обязательства по штрафам, пеням и налогам, за исключением налога на прибыль, отражаются на основе наилучшей оценки руководством расходов, необходимых для урегулирования обязательств на конец отчетного периода.

Резервы под обязательства и отчисления, отличные от обязательств по договорам страхования. Резервы под обязательства и отчисления представляют собой обязательства нефинансового характера с неопределенным сроком или суммой. Резервы отражаются в финансовой отчетности при наличии у Компании обязательств (юридическое или обусловленное сложившейся практикой (конклюдентное) обязательство), возникших в результате событий, произошедших до отчетной даты. При этом представляется вероятным, что для урегулирования обязательства Компании потребуется выбытие ресурсов, содержащих экономические выгоды, и возможно привести надежную оценку величины обязательства.

В случаях, когда Компания принимает участие в судебных разбирательствах в качестве ответчика по искам, связанным с отказами в страховой выплате и, согласно решению суда, должно выплатить истцу определенную данным решением сумму, Компания отражает такие расходы в составе страховых выплат в том отчетном периоде, в котором они были понесены на основании решения суда.

Кредиторская задолженность. Кредиторская задолженность учитывается по методу начисления и отражается по амортизированной стоимости.

Переоценка иностранной валюты. Функциональной валютой Компании и валютой представления отчетности является национальная валюта Российской Федерации, российский рубль.

Денежные активы и обязательства пересчитываются в функциональную валюту по официальному курсу ЦБ РФ на конец соответствующего отчетного периода. Положительные и отрицательные курсовые разницы от расчетов по операциям в иностранной валюте и от пересчета денежных активов и обязательств в функциональную валюту по официальному обменному курсу ЦБ РФ на конец года отражаются в прибыли или убытке за год (как доходы за вычетом расходов от переоценки иностранной валюты).

Влияние курсовых разниц на неденежные статьи, оцениваемые по справедливой стоимости в иностранной валюте, отражается как часть доходов или расходов от переоценки по справедливой стоимости.

На 31 декабря 2014 года официальный обменный курс, использованный для переоценки остатков по счетам в иностранной валюте, составлял 56,2584 рубля за 1 доллар США (31 декабря 2013 года: 32,7292 рублей) и 68,3427 рублей за 1 Евро (31 декабря 2013 года: 44,9699 рублей).

Расходы на содержание персонала и связанные с ними отчисления. Расходы на заработную плату, взносы в государственный пенсионный фонд и фонд социального страхования, оплаченные ежегодные отпуска и оплачиваемый отпуск по болезни, премии и льготы в неденежной форме начисляются по мере оказания соответствующих услуг сотрудниками Компании. Компания не имеет каких-либо правовых или вытекающих из сложившейся деловой практики обязательств по выплате пенсий или аналогичных выплат, помимо платежей согласно государственному плану с установленными взносами.

3 Краткое изложение принципов учетной политики (продолжение)

Вознаграждение сотрудников долевыми инструментами (выплаты, основанные на акциях). Компания участвует в программе мотивации Группы АСЕ, в рамках которой определенным сотрудникам предоставляются вознаграждения, основанные на акциях. Вознаграждение выплачивается Материнской компанией Группы. Так как в данном виде вознаграждений используются долевыми инструментами Материнской компании, и права на эти инструменты представляются Материнской компанией, Компания отражает их в учете как вознаграждение сотрудников долевыми инструментами. Сумма вознаграждения оценивается по справедливой стоимости предоставленных долевыми инструментами на дату их предоставления с учетом оценки количества инструментов, по которым ожидается вступление в долевыми права. Полученная сумма отражается как расход в отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе и как резерв на выплаты на основе акций в составе чистых активов, подлежащих распределению участнику на протяжении периода вступления в долевыми права. Изменения оценки количества инструментов, по которым ожидается вступление в долевыми права, отражается в отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе до момента вступления в долевыми права по данному вознаграждению.

Чистые активы, подлежащие распределению участнику. В соответствии с действующим законодательством, участники обществ с ограниченной ответственностью имеют право выйти из общества, если такая возможность явно не исключена уставом общества, и в этом случае общество с ограниченной ответственностью обязано выплатить участнику его долю в чистых активах, не позднее шести месяцев после завершения года, в котором было заявлено о выходе. Соответственно, наличие указанного права означает, что долевыми инструментами участников обществ с ограниченной ответственностью являются финансовыми обязательствами в соответствии с МСФО 32.

На выход из общества с ограниченной ответственностью единственного участника действуют законодательные ограничения, однако законодательством не наложены ограничения на включение дополнительного участника в состав участников общества (например, любого миноритарного акционера). Уставом Компании не предусмотрено условие, ограничивающее право участников выйти из Компании, поэтому чистые активы, подлежащие распределению участнику, отражаются в отчете о финансовом положении в составе обязательств.

Взносы участника в уставный капитал Компании признаются в составе чистых активов, подлежащих распределению участнику, только после процедуры государственной регистрации соответствующих изменений, внесенных в учредительные документы Компании в порядке, установленном законодательством Российской Федерации. До этого момента перечисленные участником взносы отражаются в финансовой отчетности в составе кредиторской задолженности.

Финансовые расходы, связанные с выплатой дохода участнику. Выплаты дохода участнику отражаются в отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе, в том периоде, в котором они были объявлены. Информация о выплатах дохода участнику, объявленных после отчетной даты, но до того, как финансовая отчетность утверждена к выпуску, отражается в Примечании «События после окончания отчетного периода». В соответствии с требованиями российского законодательства, выплата дохода участнику и прочее распределение прибыли, в том числе чистой прибыли текущего года, осуществляются на основе бухгалтерской отчетности Компании по РПБУ.

Взаимозачет. Активы и обязательства взаимозачитываются и в отчете о финансовом положении отражается их чистая величина только в тех случаях, когда существует законодательно установленное право произвести взаимозачет отраженных сумм, а также намерение либо произвести взаимозачет, либо одновременно реализовать актив и урегулировать обязательство. Рассматриваемое право на взаимозачет 1) не должно зависеть от возможных будущих событий и 2) должно иметь юридическую возможность осуществления при следующих обстоятельствах: (а) в ходе осуществления обычной финансово-хозяйственной деятельности, (б) при невыполнении обязательства по платежам (событии дефолта) и (в) в случае несостоятельности или банкротства.

3 Краткое изложение принципов учетной политики (продолжение)

Прочие доходы и расходы. Все прочие доходы и прочие расходы, как правило, отражаются по методу начисления в зависимости от степени завершенности конкретной сделки, определяемой как доля фактически оказанной услуги в общем объеме услуг, которые должны быть предоставлены.

Представление статей отчета о финансовом положении в порядке ликвидности. У Компании нет четко определяемого операционного цикла, и поэтому Компания не представляет отдельно краткосрочные и долгосрочные активы и обязательства в отчете о финансовом положении. Вместо этого активы и обязательства представлены в порядке ликвидности.

Внесение изменений в финансовую отчетность после выпуска. Акционеры и руководство Компании имеют право вносить изменения в данную финансовую отчетность после ее выпуска.

4 Важные расчетные оценки и профессиональные суждения в применении учетной политики

Компания производит расчетные оценки и допущения, которые воздействуют на отражаемые в отчетности суммы и на балансовую стоимость активов и обязательств в следующем финансовом году. Расчетные оценки и суждения постоянно анализируются на основе опыта руководства и других факторов, включая ожидания в отношении будущих событий, которые, по мнению руководства, являются обоснованными в свете текущих обстоятельств. В процессе применения учетной политики руководство также использует профессиональные суждения и оценки. Профессиональные суждения, которые оказывают наиболее существенное воздействие на суммы, отражаемые в финансовой отчетности, и оценки, результатом которых могут быть существенные корректировки балансовой стоимости активов и обязательств в течение следующего финансового года, включают:

Непрерывность деятельности. Руководство подготовило данную финансовую отчетность на основе допущения о непрерывности деятельности. При вынесении данного суждения руководство учитывало финансовое положение Компании, существующие намерения, прибыльность операций и имеющиеся в наличии финансовые ресурсы, а также анализировало воздействие недавно развившегося финансового кризиса на будущие операции Компании. В связи с сокращением объемов бизнеса руководство Компании предпринимает меры, направленные на поддержание уровня финансовой устойчивости и платежеспособности, а также обеспечения прибыльности деятельности за счет получения инвестиционного дохода от переданных в доверительное управление денежных средств Компании. Основная часть активов Компании представлена инвестиционными ценными бумагами, имеющимися в наличии для продажи (см. Примечание 9). Принимая во внимание незначительную долю операций по страхованию, финансовое положение Компании в значительной степени зависит от инвестиционного дохода по финансовым вложениям, а также от колебания валютных курсов. Руководство Компании ожидает, что уровень инвестиционного дохода в течение последующих 12 месяцев в значительной степени не изменится, одновременно с этим не ожидается значительное укрепление курса российского рубля по отношению к доллару США.

5 Переход на новые или пересмотренные стандарты и разъяснения

Перечисленные ниже новые МСФО и разъяснения стали обязательными для Компании с 1 января 2014 года:

«Взаимозачет финансовых активов и финансовых обязательств» – Поправки к МСФО (IAS) 32 (выпущены в декабре 2011 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2014 года или после этой даты). Данное изменение вводит руководство по применению МСФО (IAS) 32 с целью устранения противоречий, выявленных при применении некоторых критериев взаимозачета. Это включает разъяснение значения выражения «в настоящее время имеет законодательно установленное право на зачет» и того, что некоторые системы с расчетом на нетто основе могут считаться эквивалентными системам с расчетом на валовой основе. Стандарт разъясняет, что рассматриваемое право на взаимозачет 1) не должно зависеть от возможных будущих событий и 2) должно иметь юридическую возможность осуществления при следующих обстоятельствах: (а) в ходе осуществления обычной финансово-хозяйственной деятельности, (б) при невыполнении обязательства по платежам (событии дефолта) и (в) в случае несостоятельности или банкротства. Поправки данного стандарта не оказали существенного воздействия на Компанию.

Поправки к МСФО (IFRS) 10, МСФО (IFRS) 12 и МСФО (IAS) 27 – «Инвестиционные предприятия» (выпущены 31 октября 2012 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2014 года). Это изменение вводит определение инвестиционного предприятия как предприятия, которое (i) получает средства от инвесторов для цели предоставления им услуг по управлению инвестициями; (ii) принимает на себя перед своими инвесторами обязательство в том, что целью ее бизнеса является инвестирование средств исключительно для получения дохода от прироста стоимости капитала или инвестиционного дохода; и (iii) оценивает и определяет результаты деятельности по инвестициям на основе их справедливой стоимости. Инвестиционное предприятие должно будет учитывать свои дочерние предприятия по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка, и консолидировать только те из них, которые предоставляют услуги, относящиеся к инвестиционной деятельности предприятия. В соответствии с пересмотренным МСФО (IFRS) 12, требуется раскрывать дополнительную информацию, включая существенные суждения, которые используются, чтобы определить, является ли предприятие инвестиционным или нет. Кроме того, необходимо раскрывать информацию о финансовой или иной поддержке, оказываемой дочернему предприятию, не включенному в консолидированную финансовую отчетность, независимо от того, была ли эта поддержка уже предоставлена или только имеется намерение ее предоставить. Данные поправки не оказали существенного воздействия на Компанию.

Разъяснение КРМФО (IFRIC) 21 – «Сборы» (выпущено 20 мая 2013 года и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2014 года). Данное разъяснение объясняет порядок учета обязательств по выплате сборов, кроме налога на прибыль. Обязывающее событие, в результате которого появляется обязательство, представляет собой событие, которое определяется законодательством как приводящее к обязательству по уплате сбора. Тот факт, что предприятие в силу экономических причин будет продолжать деятельность в будущем периоде или что предприятие готовит финансовую отчетность на основе допущения о непрерывности деятельности предприятия, не приводит к возникновению обязательства. Для целей промежуточной и годовой финансовой отчетности применяются одни и те же принципы признания. Применение разъяснения к обязательствам, возникающим в связи с программами торговли квотами на выбросы, не является обязательным. Данное разъяснение не оказало существенного воздействия на Компанию.

Поправки к МСФО (IAS) 36 – «Раскрытие информации о возмещаемой сумме для нефинансовых активов» (выпущены в мае 2013 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2014 года; досрочное применение разрешается в случае, если МСФО (IFRS) 13 применяется в отношении того же учетного и сравнительного периода). Данные поправки отменяют требование о раскрытии информации о возмещаемой стоимости, если единица, генерирующая денежные средства, включает гудвил или нематериальные активы с неопределенным сроком полезного использования, и при этом отсутствует обесценение. Поправки данного стандарта не оказали существенного воздействия на Компанию.

5 Переход на новые или пересмотренные стандарты и разъяснения (продолжение)

Поправки к МСФО (IAS) 39 – «Новация производных инструментов и продолжение учета хеджирования» (выпущены в июне 2013 года и вступают силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2014 года). Данные изменения разрешают продолжать учет хеджирования в ситуации, когда производный инструмент, определенный в качестве инструмента хеджирования, обновляется (т.е. стороны договариваются о замене первоначального контрагента на нового) для осуществления клиринга с центральным контрагентом в соответствии с законодательством или нормативным актом при соблюдении специальных условий. Поправки данного стандарта не оказали существенного воздействия на Компанию.

6 Новые стандарты и интерпретации бухгалтерского учета

Опубликован ряд новых стандартов и интерпретаций, которые являются обязательными для годовых периодов, начинающихся 1 января 2015 года или после этой даты, и которые Компания не приняла досрочно:

МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты: Классификация и оценка» (с изменениями, внесенными в июле 2014 года, вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2018 года или после этой даты). Основные отличия этого стандарта заключаются в следующем:

- Финансовые активы должны классифицироваться по трем категориям оценки: оцениваемые впоследствии по амортизированной стоимости, оцениваемые впоследствии по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прочего совокупного дохода, и оцениваемые по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка.
- Классификация долговых инструментов зависит от бизнес-модели предприятия по управлению финансовыми активами и от того, являются ли предусмотренные договором потоки денежных средств лишь платежами в счет основного долга и процентов. Если долговой инструмент предназначен для получения денег, он может учитываться по амортизированной стоимости, если он при этом также предусматривает лишь платежи в счет основного долга и процентов. Долговые инструменты, которые предусматривают лишь платежи в счет основного долга и процентов и удерживаются в портфеле, могут классифицироваться как оцениваемые впоследствии по справедливой стоимости в составе прочего совокупного дохода, если предприятие и удерживает их для получения денежных потоков по активам, и продает активы. Финансовые активы, не содержащие денежных потоков, являющихся лишь платежами в счет основного долга и процентов, необходимо оценивать по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка (например, производные финансовые инструменты). Встроенные производные инструменты больше не отделяются от финансовых активов, но будут учитываться при оценке условия, предусматривающего лишь платежи в счет основного долга и процентов.
- Инвестиции в долевыми инструментами должны всегда оцениваться по справедливой стоимости. При этом руководство может принять решение, не подлежащее изменению, об отражении изменений справедливой стоимости в составе прочего совокупного дохода, если инструмент не предназначен для торговли. Если долевым инструментом предназначен для торговли, то изменения в справедливой стоимости отражаются в составе прибыли или убытка.
- Большинство требований МСФО (IAS) 39 в отношении классификации и оценки финансовых обязательств были перенесены в МСФО (IFRS) 9 без изменений. Основным отличием является требование к предприятию раскрывать эффект изменений собственного кредитного риска по финансовым обязательствам, отнесенным к категории отражаемых по справедливой стоимости в составе прибыли или убытка, в составе прочего совокупного дохода.

6 Новые стандарты и интерпретации бухгалтерского учета (продолжение)

- МСФО (IFRS) 9 вводит новую модель признания убытков от обесценения: модель ожидаемых кредитных убытков. Существует «трехэтапный» подход, основанный на изменении кредитного качества финансовых активов с момента их первоначального признания. На практике эти новые правила означают, что предприятия при первоначальном признании финансовых активов должны будут сразу признать убытки в сумме ожидаемых кредитных убытков за 12 месяцев, не являющихся кредитными убытками от обесценения (или в сумме ожидаемых кредитных убытков за весь срок финансового инструмента для торговой дебиторской задолженности). Если в кредитном риске произошло существенное повышение, то обесценение оценивается исходя из ожидаемых кредитных убытков на срок финансового инструмента, а не ожидаемых кредитных убытков на 12 месяцев. Модель предусматривает операционные упрощения торговой дебиторской задолженности и дебиторской задолженности по финансовой аренде. Требования к учету хеджирования были скорректированы для большего соответствия учета управлению рисками. Стандарт предоставляет предприятиям возможность выбора между учетной политикой с применением требований учета хеджирования, содержащихся в МСФО (IFRS) 9, и продолжением применения МСФО (IAS) 39 ко всем инструментам хеджирования, так как в настоящий момент стандарт не предусматривает учета для случаев макрохеджирования. В настоящее время Компания проводит оценку того, как данный новый стандарт повлияет на финансовую отчетность.

Поправки к МСФО (IAS) 19 - «Пенсионные планы с установленными выплатами: взносы работников» (выпущены в ноябре 2013 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 июля 2014 года). Поправка разрешает предприятиям признавать взносы работников как уменьшение стоимости услуг в том периоде, когда работником были оказаны соответствующие услуги вместо отнесения взносов на весь период его службы, если сумма взносов работника не зависит от количества лет его трудового стажа. Компания не предполагает, что данная поправка существенно повлияет на финансовую отчетность Компании.

Ежегодные усовершенствования МСФО, 2012 года (выпущены в декабре 2013 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 июля 2014 года или после этой даты, если не указано иное). Усовершенствования представляют собой изменения в семи стандартах.

В МСФО (IFRS) 2 были внесены поправки для уточнения определения термина «условия перехода» и введены отдельные определения для «условий достижения результатов деятельности» и «условий срока службы». Поправка вступает в силу для операций с платежами, основанными на акциях, для которых дата предоставления приходится на 1 июля 2014 года или более позднюю дату.

В МСФО (IFRS) 3 были внесены поправки, разъясняющие, что (1) обязательство по выплате условного возмещения, отвечающее определению финансового инструмента, классифицируется как финансовое обязательство или капитал на основании определений МСФО (IAS) 32, и (2) любое условное возмещение, не являющееся капиталом, как финансовое, так и нефинансовое, оценивается по справедливой стоимости на каждую отчетную дату, а изменения справедливой стоимости отражаются в прибыли или убытке. Поправки к МСФО (IFRS) 3 вступают в силу для объединений бизнеса, в которых дата приобретения приходится на 1 июля 2014 года или более позднюю дату.

В соответствии с пересмотренным МСФО (IFRS) 8 необходимо (1) представлять раскрытие информации относительно профессиональных суждений руководства, вынесенных при агрегировании операционных сегментов, включая описание агрегированных сегментов и экономических показателей, оцененных при установлении того факта, что агрегированные сегменты обладают схожими экономическими особенностями, и (2) выполнять сверку активов сегмента и активов компании при отражении в отчетности активов сегмента.

Поправка, внесенная в основу для выводов МСФО (IFRS) 13, разъясняет, что удаление некоторых абзацев в МСФО (IAS) 39 после публикации МСФО (IFRS) 13 было сделано не для того, чтобы отменить возможность оценивать краткосрочную дебиторскую и кредиторскую задолженность по сумме, указанной в счете, в тех случаях, когда влияние дисконтирования не является существенным.

6 Новые стандарты и интерпретации бухгалтерского учета (продолжение)

В МСФО (IAS) 16 и МСФО (IAS) 38 были внесены поправки, разъясняющие, каким образом должны отражаться в учете валовая балансовая стоимость и накопленная амортизация при использовании предприятием модели учета по переоцениваемой стоимости.

В соответствии с пересмотренным МСФО (IAS) 24 связанной стороной считается также компания, оказывающая услуги по предоставлению старшего руководящего персонала отчитывающейся компании или материнской компании отчитывающейся компании («управляющая компания») и вводит требование о необходимости раскрывать информацию о суммах, начисленных отчитывающейся компании управляющей компанией за оказанные услуги.

В настоящее время Компания проводит оценку того, как данные поправки повлияют на финансовую отчетность.

Ежегодные усовершенствования МСФО, 2013 год (выпущены в декабре 2013 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 июля 2014 года или после этой даты, если не указано иное). Усовершенствования представляют собой изменения в четырех стандартах.

Поправка, внесенная в основу для выводов в МСФО (IFRS) 1, разъясняет, что новая версия стандарта еще не является обязательной, но может применяться досрочно; компания, впервые применяющая МСФО, может использовать старую или новую версию этого стандарта при условии, что ко всем представляемым в отчетности периодам применяется один и тот же стандарт.

В МСФО (IFRS) 3 внесена поправка, разъясняющая, что данный стандарт не применяется к учету образования любой совместной деятельности в соответствии с МСФО (IFRS) 11. Эта поправка также разъясняет, что исключение из сферы применения стандарта действует только для финансовой отчетности самой совместной деятельности.

Поправка к МСФО (IFRS) 13 разъясняет, что исключение, касающееся портфеля в МСФО (IFRS) 13, которое позволяет предприятию оценивать справедливую стоимость группы финансовых активов и финансовых обязательств на нетто-основе, применяется ко всем договорам (включая договора покупки и продажи нефинансовых объектов) в рамках сферы применения МСФО (IAS) 39 или МСФО (IFRS) 9.

В МСФО (IAS) 40 внесена поправка, разъясняющая, что стандарты МСФО (IAS) 40 и МСФО (IFRS) 3 не являются взаимно исключаящими. Руководство в МСФО (IAS) 40 помогает составителям отчетности понять разницу между инвестиционным имуществом и недвижимостью, занимаемой владельцем. Составителям отчетности также необходимо изучить руководство в МСФО (IFRS) 3 для того, чтобы определить, является ли приобретение инвестиционного имущества объединением бизнеса.

В настоящее время Компания проводит оценку того, как данные поправки повлияют на финансовую отчетность.

МСФО (IFRS) 14 «Счета отложенных тарифных разниц» (выпущен в январе 2014 года и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 года или после этой даты). МСФО (IFRS) 14 разрешает предприятиям, впервые составляющим финансовую отчетность по МСФО, признавать при переходе на МСФО суммы, относящиеся к деятельности, осуществляемой по регулируемым тарифам, в соответствии с требованиями предыдущих ОПБУ. Однако для повышения степени сопоставимости с предприятиями, уже применяющими МСФО, но не признающими такие суммы, стандарт требует, чтобы воздействие регулирования тарифов представлялось отдельно от других статей. Данный стандарт не распространяется на компании, уже представляющие финансовую отчетность, подготовленную в соответствии с МСФО. Применяется только к предприятиям, впервые составляющим финансовую отчетность по МСФО.

6 Новые стандарты и интерпретации бухгалтерского учета (продолжение)

«Учет сделок по приобретению долей участия в совместных операциях» – Поправки к МСФО (IFRS) 11 (выпущены 6 мая 2014 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 года или после этой даты). Данная поправка вводит новое руководство в отношении учета сделок по приобретению доли участия в совместной операции, представляющей собой бизнес. В настоящее время Компания проводит оценку того, как данные поправки повлияют на финансовую отчетность.

Разъяснения приемлемых методов начисления амортизации основных средств и нематериальных активов - Поправки к МСФО (IAS) 16 и МСФО (IAS) 38 (выпущены 12 мая 2014 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 года или после этой даты). В данной поправке Правления КМСФО разъясняет, что использование методов, основанных на выручке, для расчета амортизации актива не подходит, так как выручка, генерированная деятельностью, которая включает использование актива, обычно отражает факторы, не являющиеся потреблением экономических выгод, связанных с этим активом. В настоящее время Компания проводит оценку того, как данные поправки повлияют на финансовую отчетность.

МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с клиентами» (выпущен 28 мая 2014 года и вступает в силу для периодов, начинающихся 1 января 2017 года или после этой даты). Новый стандарт вводит ключевой принцип, в соответствии с которым выручка должна признаваться, когда товары или услуги передаются клиенту, по цене сделки. Любые отдельные партии товаров или услуг должны признаваться отдельно, а все скидки и ретроспективные скидки с контрактной цены, как правило, распределяются на отдельные элементы. Если размер вознаграждения меняется по какой-либо причине, следует признать минимальные суммы, если они не подвержены существенному риску пересмотра. Затраты, связанные с обеспечением договоров с клиентами, должны капитализироваться и амортизироваться в течение срока получения выгоды от договора. В настоящее время руководство Компании проводит оценку влияния нового стандарта на финансовую отчетность Компании.

«Сельское хозяйство: Поправки к МСФО (IAS) 16 и МСФО (IAS) 41 – «Сельское хозяйство: Растения, которыми владеет предприятие» (выпущены 30 июня 2014 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 года). Данные поправки меняют подход к учету растений, которыми владеет организация, таких как гроздья виноградной лозы, каучуковые деревья и масличные пальмы, которые теперь должны учитываться так же, как и основные средства, поскольку операции с ними, по сути, являются производством. Соответственно, поправки включают растения в сферу применения МСФО (IAS) 16 вместо МСФО (IAS) 41. Урожай, созревающий на растениях, которыми владеет предприятие, остается в сфере применения МСФО (IAS) 41.

Применение метода долевого участия в отдельной финансовой отчетности - Поправки к МСФО (IAS) 27 (выпущены в августе 2014 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 года). Эти поправки позволяют предприятиям применять метод долевого участия для учета инвестиций в дочерние, совместные и ассоциированные предприятия в своей отдельной финансовой отчетности. В настоящее время Компания проводит оценку того, как данные поправки повлияют на отдельную финансовую отчетность.

«Продажа или взнос активов в ассоциированное или совместное предприятие инвестором» – Поправки к МСФО (IFRS) 10 и МСФО (IAS) 28 (выпущены 11 сентября 2014 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 года или после этой даты). Данные поправки устраняют несоответствие между требованиями МСФО (IFRS) 10 и МСФО (IAS) 28, касающимися продажи или вноса активов в ассоциированное или совместное предприятие инвестором. Основное последствие применения поправок заключается в том, что прибыль или убыток признаются в полном объеме в том случае, если сделка касается бизнеса. Если активы не представляют собой бизнес, признается только часть прибыли или убытка, даже если этими активами владеет дочернее предприятие. В настоящее время Компания проводит оценку влияния этих поправок на ее финансовую отчетность.

6 Новые стандарты и интерпретации бухгалтерского учета (продолжение)

Ежегодные усовершенствования Международных стандартов финансовой отчетности, 2014 год (выпущены в 25 сентября 2014 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 года или после этой даты). Поправки оказывают влияние на 4 стандарта.

Цель поправки к МСФО (IFRS) 5 – разъяснить, что изменение способа выбытия (перенос из категории «предназначенные для продажи» в категорию «предназначенные для распределения» или наоборот) не является изменением плана продажи или распределения и не должно отражаться в учете в качестве изменения данного плана. В поправке к МСФО (IFRS) 7 содержатся дополнительные указания, помогающие руководству определить, означают ли условия соглашения по обслуживанию переданного финансового актива наличие продолжающегося участия для целей раскрытия информации в соответствии с требованиями МСФО (IFRS) 7. Кроме того, в поправке разъясняется, что требования относительно раскрытия информации о взаимозачете, изложенные в МСФО (IFRS) 7, применительно к промежуточной финансовой отчетности отсутствуют, за исключением случаев, когда это требуется в соответствии с МСФО (IAS) 34. В поправке к МСФО (IAS) 19 разъясняется, что применительно к обязательствам по выплате вознаграждений по окончании трудовой деятельности решения, касающиеся ставки дисконтирования, наличия развитого рынка («глубокого рынка») высококачественных корпоративных облигаций, или решения о том, какие государственные облигации использовать в качестве ориентира, должны быть основаны на той валюте, в которой выражены обязательства, а не валюте той страны, в которой данные обязательства возникают. В МСФО (IAS) 34 введено требование, согласно которому промежуточная финансовая отчетность должна содержать перекрестную ссылку на местоположение «в других формах промежуточной финансовой отчетности».

В настоящее время Компания проводит оценку влияния этих поправок на ее финансовую отчетность.

Если выше не указано иное, ожидается, что данные новые стандарты и разъяснения существенно не повлияют на финансовую отчетность Компании.

«Раскрытие информации» – Поправки к МСФО (IAS) 1 (выпущены в декабре 2014 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 года). В стандарт были внесены поправки, уточняющие понятие существенности и разъясняющие, что предприятию не нужно представлять раскрытия информации, требуемые МСФО в случае их несущественности, даже если такие раскрытия включены в список требований определенного стандарта международной финансовой отчетности или являются минимально необходимыми раскрытиями. В стандарт также включено новое руководство по представлению в финансовой отчетности промежуточных итоговых сумм, в соответствии с которым промежуточные итоговые суммы (а) должны включать статьи, признание и оценка которых осуществляется в соответствии с МСФО; (б) должны быть представлены и обозначены так, чтобы обеспечивалось понимание компонентов промежуточных итоговых сумм; (в) должны быть последовательными от периода к периоду; и (г) должны быть отражены таким образом, чтобы на их представлении не был сделан больший акцент, чем на представлении промежуточных итоговых сумм и итоговых сумм, требуемых МСФО.

«Применение исключения из требования консолидации для инвестиционных компаний» – Поправки к МСФО (IFRS) 10, МСФО (IFRS) 12 и МСФО (IAS) 28 (выпущены в августе 2014 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 года). Эти поправки поясняют, что инвестиционная компания обязана оценивать свои инвестиции в дочерние предприятия, являющиеся инвестиционными компаниями, по справедливой стоимости через прибыли или убытки. Помимо этого, исключение из требования о составлении консолидированной отчетности в случае, если конечное или любое материнское предприятие указанного предприятия представляет консолидированную финансовую отчетность, доступную для открытого пользования, дополнено пояснением о том, что данное исключение применяется независимо от того, включено ли дочернее предприятие в консолидацию или оценено по справедливой стоимости через прибыли или убытки в соответствии с МСФО (IFRS) 10 в консолидированной финансовой отчетности указанного конечного или любого материнского предприятия.

6 Новые стандарты и интерпретации бухгалтерского учета (продолжение)

Если выше не указано иное, ожидается, что данные новые стандарты и разъяснения существенно не повлияют на финансовую отчетность Компании. В настоящее время Компания оценивает сроки принятия указанных стандартов и интерпретаций.

7 Денежные средства и их эквиваленты

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	31 декабря 2014 года	31 декабря 2013 года
Расчетные счета в банках	18 145	17 656
- в российских рублях	2 527	11 019
- в иностранных валютах:	15 618	6 637
доллары США	15 618	5 952
Евро	-	685
Итого денежных средств и их эквивалентов	18 145	17 656

92% от общей суммы денежных средств Компании по состоянию на 31 декабря 2014 года были размещены в ЗАО КБ Ситибанк (31 декабря 2013 года: 68%).

Компания размещает денежные средства и их эквиваленты, базируясь на рейтингах надежности, присвоенных банкам рейтинговыми агентствами. По состоянию на 31 декабря 2014 года все денежные средства Компании были размещены в банках, имеющих рейтинг надежности в соответствии с Fitch Ratings BBB (31 декабря 2013 года: BBB+).

Балансовая стоимость денежных средств и их эквивалентов равна их справедливой стоимости. Процентные доходы по расчетным счетам в течение 2014 года и 2013 года не начислялись.

Описание кредитных рейтингов приведено в Примечании 21.

8 Депозиты в банках

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	31 декабря 2014 года	31 декабря 2013 года
Депозиты в рублях	20 310	18 666
Итого депозитов в банках	20 310	18 666

По состоянию на 31 декабря 2014 года 100% депозитов в банках Компании были размещены в Банке ВТБ (ОАО), имеющем рейтинг надежности в соответствии со шкалой Moody's BA1 (31 декабря 2013 года: 100% в банке ВТБ (ОАО), имеющем рейтинг надежности в соответствии со шкалой Fitch Ratings BBB+).

Депозиты, размещенные в банках, являются текущими и не обесцененными и не имеют обеспечения. Раскрытие информации о справедливой стоимости приведено в Примечании 24.

Информация о сроках погашения депозитов размещенных в банках, эффективных процентных ставках в разрезе валют приведены в Примечании 21.

Описание кредитных рейтингов приведено в Примечании 21.

9 Инвестиционные ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	31 декабря 2014 года	31 декабря 2013 года
Российские государственные облигации	289 582	194 498
Корпоративные облигации	139 543	87 308
Итого инвестиционных ценных бумаг, имеющихся в наличии для продажи	429 125	281 806

Ниже представлена информация об изменениях портфеля инвестиционных ценных бумаг, имеющихся в наличии для продажи:

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	31 декабря 2014 года	31 декабря 2013 года
Балансовая стоимость на 1 января	281 806	46 258
Переоценка по справедливой стоимости	133 841	(476)
Выбытия	-	(58 900)
Приобретение	13 478	294 924
Балансовая стоимость на 31 декабря	429 125	281 806

Все инвестиционные ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи, обращаются на активных рынках. Справедливая стоимость определяется на основе текущей рыночной цены на момент завершения деятельности 31 декабря. Информация о справедливой стоимости финансовых инструментов приведена в Примечании 24.

Изменения справедливой стоимости признаются в прочем совокупном доходе. В 2014 году прибыль по операциям с ценными бумагами, имеющимися в наличии для продажи, составила 133 841 тысяч рублей (2013 год: 3 169 тысяч рублей).

В 2013 году в результате продажи части инвестиций, имеющихся в наличии для продажи, Компания отразила прибыль от реализации в сумме 3 645 тысяч рублей.

Ниже приводится анализ долговых ценных бумаг по кредитному качеству по состоянию на 31 декабря 2014 года в соответствии с Fitch Ratings:

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	Облигации федерального займа (ОФЗ)	Корпоративные облигации	Итого
Непросроченные и необесцененные			
- с рейтингом BBB-	289 582	139 543	429 125
Итого долговых ценных бумаг, имеющихся в наличии для продажи	289 582	139 543	429 125

9 Инвестиционные ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи (продолжение)

Ниже приводится анализ долговых ценных бумаг по кредитному качеству по состоянию на 31 декабря 2013 года в соответствии с Fitch Ratings:

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	Облигации федерального займа (ОФЗ)	Корпоративные облигации	Итого
Непросроченные и необесцененные - с рейтингом BBV+	194 498	87 308	281 806
Итого долговых ценных бумаг, имеющихся в наличии для продажи	194 498	87 308	281 806

Кредитный рейтинг основан на рейтинге надежности в соответствии с Fitch Ratings. Описание кредитных рейтингов и анализ процентных ставок инвестиционных ценных бумаг, имеющихся в наличии для продажи см. в Примечании 21.

По состоянию на 31 декабря 2014 года и 31 декабря 2013 года все ценные бумаги были переданы в доверительное управление ЗАО «Объединенная Финансовая группа ИНВЕСТ», имеющей лицензию профессионального участника рынка ценных бумаг на осуществление деятельности по управлению ценными бумагами № 177-07260-001000 от 19 декабря 2003 года, выданную ФСФР, с местом нахождения по адресу: 107031, г. Москва, Овчинниковская наб., д. 20 стр. 1 (Договор о доверительном управлении активами № 800 от 10 декабря 2012 года).

Основным фактором, который Компания принимает во внимание при рассмотрении вопроса об обесценении долговых ценных бумаг, является их просроченный статус. По состоянию на 31 декабря 2014 года и 31 декабря 2013 года у Компании отсутствовали ценные бумаги, по которым была задержка платежа и которые в индивидуальном порядке определены как обесцененные.

Ниже представлена информация по срокам погашения инвестиционных ценных бумаг, имеющихся в наличии для продажи по состоянию на 31 декабря 2014 года:

	Срок погашения		Купонный доход в год		Доходность к погашению	
	Наиболее ранний	Наиболее поздний	Мини- мальный	Макси- мальный	Мини- мальный	Макси- мальный
Государственные	24.07.2018	16.09.2023	3,50%	11,00%	5,87%	7,08%
Корпоративные	12.04.2017	05.07.2022	4,20%	6,55%	7,91%	13,08%

Ниже представлена информация по срокам погашения инвестиционных ценных бумаг, имеющихся в наличии для продажи по состоянию на 31 декабря 2013 года:

	Срок погашения		Купонный доход в год		Доходность к погашению	
	Наиболее ранний	Наиболее поздний	Мини- мальный	Макси- мальный	Мини- мальный	Макси- мальный
Государственные	24.07.2018	16.09.2023	3,50%	11,00%	2,64%	4,48%
Корпоративные	13.10.2020	05.07.2022	4,20%	6,55%	5,15%	5,48%

10 Дебиторская задолженность и предоплаты

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	31 декабря 2014 года	31 декабря 2013 года
Дебиторская задолженность по операциям прямого страхования	330	167
Итого дебиторской задолженности по операциям страхования	330	167
Дебиторская задолженность прочая	547	1 432
Итого прочей нефинансовой дебиторской задолженности	547	1 432
Итого дебиторской задолженности и предоплат	877	1 599

Вся задолженность Компании по состоянию на 31 декабря 2014 года и 31 декабря 2013 года является непросроченной и необесценной. Резерв под обесценение не создавался, в связи с тем, что задолженность была погашена в течение 30 дней по окончании отчетного периода.

По состоянию на 31 декабря 2014 года дебиторская задолженность по операциям страхования принадлежала двум физическим лицам и одному контрагенту, не связанному с Компанией, не имеющему внешних рейтингов кредитного качества (на 31 декабря 2013 года: дебиторская задолженность по операциям страхования принадлежала одному контрагенту, не связанному с Компанией, не имеющему внешних рейтингов кредитного качества). Дебиторская задолженность не имеет обеспечения по состоянию на 31 декабря 2014 года и 31 декабря 2013 года.

По состоянию на 31 декабря 2014 года и 31 декабря 2013 года отсутствует значительный кредитный риск в отношении контрагентов Компании, по которым на указанные даты числилась дебиторская задолженность. Данный риск отсутствует в связи с тем, что по всем договорам страхования задолженность погашается в срок не более 30 дней.

Справедливая стоимость дебиторской задолженности равна балансовой стоимости ввиду краткосрочного периода погашения дебиторской задолженности Компании.

11 Резерв незаработанной премии

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	2014			2013		
	Общая сумма	Доля перестра- ховщиков	Чистая сумма	Общая сумма	Доля перестра- ховщиков	Чистая сумма
Резерв незаработанной премии на 1 января	1 632	(572)	1 060	1 642	(449)	1 193
Изменение резерва, общая сумма (см. Примечание 15)	(1 148)	-	(1 148)	(10)	-	(10)
Изменение доли перестраховщиков в резерве (см. Примечание 15)		402	402	-	(123)	(123)
Резерв незаработанной премии на 31 декабря	484	(170)	314	1 632	(572)	1 060

12 Резервы убытков

(в тысячах российских рублей)	31 декабря 2014 года		
	РПНУ	Резерв по страхованию жизни	Итого
Резерв, общая сумма	742	211	953
Доля перестраховщиков в резерве	(153)	(37)	(190)
Резервы убытков за вычетом доли перестраховщиков	589	174	763

(в тысячах российских рублей)	31 декабря 2013 года		
	РПНУ	Резерв по страхованию жизни	Итого
Резерв, общая сумма	755	195	950
Доля перестраховщиков в резерве	(191)	(35)	(226)
Резервы убытков за вычетом доли перестраховщиков	564	160	724

Ниже представлен анализ изменения страховых резервов за 2014 и 2013 год:

(в тысячах российских рублей)	РПНУ	Резерв по страхованию жизни	Итого резервы убытков
На 1 января 2013 года	623	176	799
Изменение резерва за год (см. Примечание 15)	132	19	151
На 31 декабря 2013 года	755	195	950
На 1 января 2014 года	755	195	950
Изменение резерва за год (см. Примечание 15)	(13)	16	3
На 31 декабря 2014 года	742	211	953

13 Оценка страховых обязательств

Краткосрочные страховые контракты. Для всех типов рисков Компания использует несколько статистических методов оценки конечной стоимости убытков.

Оценки и допущения при резервировании

Величина суммы резервов убытков определяется путем оценки будущих обязательств, необходимых для оплаты всех страховых убытков, заявленных или незаявленных, ответственность за которые существует на отчетную дату. Величина резервов убытков выбирается актуарием из разумного интервала оценок, полученных разными статистическими методами. Существование разумного интервала оценок обусловлено неопределенностью будущего процесса урегулирования убытков. Степень неопределенности процесса урегулирования убытков для каждого вида страхования различается в зависимости от специфики риска и продолжительности периода, необходимого для заявления убытков и для их урегулирования.

13 Оценка страховых обязательств (продолжение)

Актuarная методология

Компания использует Правила формирования страховых резервов по страхованию иному, чем страхование жизни, утвержденные Приказом Минфина РФ от 11 июня 2002 года № 51н. Правила расчета обязательств в соответствии с 51н подразумевают использование двух методов: Борнхюттера – Фергюсона (Bornhuetter-Ferguson) и метода простого коэффициента (Loss Ratio) с фиксированными предположениями.

Компания применяет метод Борнхюттера – Фергюсона (Bornhuetter-Ferguson) для оценки конечной стоимости убытков для страхования от несчастных случаев и болезней иных граждан. Для оценки конечной стоимости убытков для страхования от несчастных случаев и болезней пассажиров Компания применяла метод простого коэффициента (Loss Ratio) ввиду отсутствия достаточного количества накопленных данных.

Метод Борнхюттера – Фергюсона использует сочетание оценок, основанных на сравнительном анализе рыночных данных и опыте развития убытков прошлых периодов. Первая оценка учитывает такие позиции, как премии, а в основе второй оценки лежат данные об оплаченных и/или состоявшихся убытках на отчетную дату. Результаты обеих оценок объединяются таким образом, что с течением времени больший вес приобретает оценка, основанная на опыте прошлых периодов. Этот метод наилучшим образом подходит для расчета конечной стоимости убытков, которые находятся на более ранней стадии развития.

Для целей соответствия МСФО Компания проводит тест на достаточность страховых обязательств, сформированных в соответствии с положением, описанным выше. Компания проводит тест на достаточность страховых обязательств на основе анализа величины резерва неистекшего риска и оценки РПНУ методом наилучших оценок. Если тест выявляет дефицит обязательств, то в качестве итогового резерва убытков признается величина резерва, рассчитанного методом наилучших оценок. При расчете РПНУ методом наилучших оценок конечной стоимости убытков Компания использует метод простого коэффициента (Loss Ratio), метод цепной лестницы и метод Борнхюттера – Фергюсона.

Метод цепной лестницы, используемый Компанией при проведении теста на достаточность обязательств, предполагает анализ факторов (коэффициентов) развития убытков за предыдущие периоды и выбор оценочных факторов развития с учетом предшествующего опыта. Затем выбранные факторы развития применяются к совокупным данным об убытках для каждого периода наступления страховых событий с целью определения оценочной итоговой стоимости убытков по каждому периоду наступления страховых событий. Метод цепной лестницы больше всего подходит к развитым видам бизнеса, имеющим относительно стабильную модель развития. Метод цепной лестницы в меньшей степени подходит, если страховщик не имеет развитой истории работы со страховыми событиями по оцениваемому виду бизнеса. Этот метод также наилучшим образом подходит для расчета конечной стоимости убытков, находящихся на поздних стадиях развития.

Крупные нетипичные убытки, способные существенно исказить результаты расчетов, могут исключаться из анализа. Проведенный Компанией тест на достаточность обязательств показал, что оценки резервов убытков, рассчитанные в соответствии с 51н, являются достаточными.

Величина резерва рассчитывается для каждого периода происшествия как прогнозируемая конечная стоимость страховых событий, наступивших в этом периоде, за вычетом величины оплаченных убытков этого периода. Страховые резервы не дисконтируются с учетом временной стоимости денег. Резервы убытков также содержат оценку предстоящих расходов по урегулированию убытков, определенную исходя из суждения, основанного на среднем сложившемся уровне расходов Компании по урегулированию страховых случаев, которые включают в себя прямые и косвенные расходы. Величина предстоящих расходов по урегулированию убытков определена Компанией на уровне 3% от величины заявленных убытков и произошедших, но не заявленных убытков Резерв неистекшего риска не формируется.

13 Оценка страховых обязательств (продолжение)

Развитие оплаченных брутто-убытков

В таблице представлено развитие урегулирования убытков по основному виду страхования – страхование от несчастных случаев и болезней, доля которого в портфеле Компании составляет 52%, оставшиеся 48% составляет страхование пассажиров от несчастного случая, и по нему нет заявленных убытков.

В таблице отражен процесс урегулирования убытков после наступления страхового события на основе коэффициентов развития убытков, представляющих собой отношение накопленной суммы страховых выплат за период развития к сумме страховых выплат в предшествующем периоде развития.

Динамика урегулирования убытков по страхованию от несчастного случая и болезни представлена в следующей таблице:

Период происшествия	Период развития														
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15
1 квартал 2011 года	1,59	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00
2 квартал 2011 года	1,01	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	
3 квартал 2011 года	3,05	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00		
4 квартал 2011 года	2,40	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00			
1 квартал 2012 года	4,03	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00				
2 квартал 2012 года	14,02	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00					
3 квартал 2012 года	1,95	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00						
4 квартал 2012 года	1,59	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00							
1 квартал 2013 года	1,44	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00								
2 квартал 2013 года	2,05	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00									
3 квартал 2013 года	21,09	1,00	1,00	1,00	1,00										
4 квартал 2013 года	1,00	1,00	2,68	1,00											
1 квартал 2014 года	1,03	1,00	1,00												
2 квартал 2014 года	1,00	1,00													
3 квартал 2014 года															

Страхование от несчастного случая и болезни отличается устойчивостью в силу отсутствия крупных убытков. Этот факт можно наблюдать в треугольнике динамики урегулирования убытков, описанном выше. Расчет резервов производился на основе треугольников оплаченных убытков с использованием метода Борнхьюттера – Фергюсона.

Анализ чувствительности

Для основного вида страхования, описанного выше, был выполнен анализ чувствительности резерва убытков с использованием треугольников оплаченных убытков. Для проведения анализа чувствительности резерва убытков Компания применяет два теста. Первый тест предусматривает принятие предположения о том, что задаваемая параметрически доля от каждой выплаты (кроме выплат, произошедших в последнем квартале) производится в следующем квартале). Второй тест подразумевает увеличение 1го коэффициента развития убытков на величину его стандартного отклонения. Компания исходит из того, что рассчитанный на основе треугольника развития убытков резерв наиболее чувствителен к выбору значения 1го коэффициента развития убытков. Поэтому предположение об изменении именно этого коэффициента используется Компанией для анализа чувствительности.

Стандартное отклонение 1го коэффициента развития убытков характеризует разброс возможных значений данного показателя относительно его среднего значения. Стандартное отклонение представляет собой оценку среднеквадратического отклонения выборки, состоящей из всех наблюдаемых 1х коэффициентов развития треугольника по оплаченным убыткам.

13 Оценка страховых обязательств (продолжение)

Анализ чувствительности резерва убытков с использованием треугольников оплаченных убытков на конец 2014 года:

Наименование линии бизнеса	Страхование от несчастных случаев и болезней		
	От величины каждой выплаты в следующем квартале производится	Влияние на величину резерва	Изменение величины резерва
Метод 1			
Страхование от несчастных случаев и болезней	20%	+12%	+52
Метод 2	Изменение 1го коэффициента развития убытков	Влияние на величину резерва	Изменение величины резерва
Страхование от несчастных случаев и болезней	+220%	+21%	+89

Анализ чувствительности резерва убытков с использованием треугольников оплаченных убытков на конец 2013 года проводился по тем же методам, что и анализ на конец 2014 года:

Наименование линии бизнеса	Страхование от несчастных случаев и болезней		
	От величины каждой выплаты в следующем квартале производится	Влияние на величину резерва	Изменение величины резерва
Метод 1			
Страхование от несчастных случаев и болезней	20%	+10%	+55
Метод 2	Изменение 1го коэффициента развития убытков	Влияние на величину резерва	Изменение величины резерва
Страхование от несчастных случаев и болезней	+221%	+18%	+96

Там где применимо, данные в таблицах представлены в тысячах российских рублей.

Совокупное развитие оценок обязательств Компании во времени по годам наступления страховых случаев с учетом доли перестраховщика:

(в тысячах российских рублей)	Год наступления убытка				Итого
	2011	2012	2013	2014	
Оценка конечного размера страховых выплат:					
- в конце года возникновения убытка	8 036	906	1 345	1 241	-
- через год	6 360	342	779	-	-
- два года спустя	6 343	328	-	-	-
- три года спустя	6 343	-	-	-	-
Текущая оценка совокупных страховых выплат	6 343	328	779	1 241	8 691
Совокупные страховые выплаты на дату	6 343	328	769	509	7 949
Обязательства, отражаемые в отчете о финансовом положении	-	-	10	732	742
Общая сумма резерва убытков	-	-	-	-	742

13 Оценка страховых обязательств (продолжение)

Совокупное развитие оценок обязательств Компании во времени по годам наступления страховых случаев без учета доли перестраховщика:

(в тысячах российских рублей)	Год наступления убытка				Итого
	2011	2012	2013	2014	
Оценка конечного размера страховых выплат:					
- в конце года возникновения убытка	4 888	548	886	808	-
- через год	3 543	64	470	-	-
- два года спустя	3 528	57	-	-	-
- три года спустя	3 528	-	-	-	-
Текущая оценка совокупных страховых выплат	3 528	57	470	808	4 863
Совокупные страховые выплаты на дату	3 528	57	464	225	4 274
Обязательства, отражаемые в консолидированном отчете о финансовом положении	-	-	6	583	589
Общая сумма резервов убытков	-	-	-	-	589

14 Кредиторская задолженность

(в тысячах российских рублей)	31 декабря 2014 года	31 декабря 2013 года
Страховые премии, полученные авансом	522	1 160
Кредиторская задолженность по операциям перестрахования	96	324
Кредиторская задолженность перед агентами	226	221
Кредиторская задолженность по операциям страхования	844	1 705
Прочая финансовая кредиторская задолженность	4 379	2 869
В том числе:		
Перед поставщиками и подрядчиками	3 345	1 946
Прочая кредиторская задолженность	1 034	923
Кредиторская задолженность по финансовым операциям	4 379	2 869
Итого кредиторской задолженности	5 223	4 574

По состоянию на 31 декабря 2014 года и 31 декабря 2013 года справедливая стоимость кредиторской задолженности равна балансовой стоимости ввиду краткосрочного периода исполнения Компанией своих обязательств.

15 Анализ премий и выплат

В таблице ниже приведена информация по премиям и выплатам по основным направлениям деятельности Компании за год, закончившийся 31 декабря 2014 года:

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	Страхование по НС и болезней	Страхование жизни	Итого
Страховые премии общая сумма	5 171	63	5 234
Премии, переданные в перестрахование	(1 274)	(42)	(1 316)
Чистая сумма премий	3 897	21	3 918
Изменение резерва незаработанной премии за вычетом доли перестраховщиков (см. Примечание 11)	746	-	746
Чистая сумма заработанных премий	4 643	21	4 664
Страховые выплаты общая сумма	(677)	-	(677)
Возмещение выплат по рискам, переданным в перестрахование	317	-	317
Чистая сумма страховых выплат	(360)	-	(360)
Изменение резервов убытков за вычетом доли перестраховщиков (см. Примечание 12)	(25)	(14)	(39)
Чистая сумма понесенных убытков	(385)	(14)	(399)

В таблице ниже приведена информация по премиям и выплатам по основным направлениям деятельности Компании за год, закончившийся 31 декабря 2013 года:

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	Страхование по НС и болезней	Страхование жизни	Итого
Страховые премии общая сумма	5 455	63	5 518
Премии, переданные в перестрахование	(1 754)	(40)	(1 794)
Чистая сумма премий	3 701	23	3 724
Изменение резерва незаработанной премии за вычетом доли перестраховщиков (см. Примечание 11)	133	-	133
Чистая сумма заработанных премий	3 834	23	3 857
Страховые выплаты общая сумма	(630)	-	(630)
Возмещение выплат по рискам, переданным в перестрахование	289	-	289
Чистая сумма страховых выплат	(341)	-	(341)
Изменение резервов убытков за вычетом доли перестраховщиков (см. Примечание 12)	(106)	(18)	(124)
Чистая сумма понесенных убытков	(447)	(18)	(465)

16 Процентные доходы

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	2014	2013
Купонный доход по инвестиционным ценным бумагам, имеющимся в наличии для продажи	25 020	13 520
Депозиты в банках	1 490	1 631
Итого процентных доходов	26 510	15 151

17 Прочие операционные расходы

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	2014	2013
Расход от влияния курсовых разниц	914	1 582
Вознаграждение Управляющей компании	877	702
Прочие расходы	141	209
Итого прочих операционных расходов	1 932	2 493

18 Административные расходы

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	2014	2013
Расходы на содержание персонала	5 632	5 796
Информационные и консультационные услуги	4 048	2 657
Аренда	1 603	1 154
Участие в перестраховочной защите	771	900
Прочие административные расходы	1 061	989
Итого административных расходов	13 115	11 496

19 Вознаграждение сотрудников долевыми инструментами

Материнская компания предоставила определенной категории сотрудников долевыми инструментами. Данные инструменты предоставлены в рамках программы выплат сотрудникам, основанных на акциях ACE Limited 2004 Long-Term Incentive Plan (далее – «LTIP»). В рамках LTIP Материнская компания представляет определенной категории сотрудников следующие долевыми инструментами: (а) долевыми инструментами с ограниченным правом использования (далее – «RSU»), (б) опционы на акции (далее – «SO»), а также (с) право на покупку долевыми инструментами Материнской компании с установленным дисконтом (далее – «ESPP»).

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	2014	
	Выдано на 31 декабря	Средневзвешенная цена представления (долларов США за акцию)
RSU	180	68,16
SO	52	15,45
Итого сумма вознаграждения сотрудников долевыми инструментами	232	-

19 Вознаграждение сотрудников долевыми инструментами (продолжение)

(в тысячах российских рублей)	Выдано на 31 декабря	2013
		Средневзвешенная цена представления (долларов США за акцию)
RSU	114	17,79
SO	34	4,74
Итого сумма вознаграждения сотрудников долевыми инструментами	148	-

(а) долевыми инструментами с ограниченным правом использования

Вознаграждение, представленное RSU инструментами, выплачивается Материнской компанией на основании графиков поэтапного перехода инструментов в собственность сотрудника Компании. Как правило, это происходит в рамках 4 траншей: 25% акций могут быть получены через год и так далее до полного вступления в права по всем предоставленным инструментам в течение 4х лет с момента представления. Компания признает расходы на вознаграждение по каждому траншу каждого вознаграждения отдельно, как если бы это было отдельное вознаграждение с собственной датой вступления в долевыми права. По каждому траншу расходы по вознаграждению отражаются линейным методом, с даты представления вознаграждения до даты вступления в права по соответствующему траншу.

Расходы по представлению вознаграждения в виде RSU оцениваются на основе количества представленных акций, умноженного на стоимость акций на дату их представления, и отражаются на протяжении четырехлетнего периода, в течение которого право собственности на акции переходит сотруднику Компании.

Справедливая стоимость RSU определяется на основе наблюдаемой рыночной цены акций, лежащих в основе плана вознаграждения.

(б) опционы на акции

В рамках LTIP определенной категории сотрудников представляются опционы на акции Материнской компании. Период перехода прав составляет 3 года с даты представления опциона. В течение 10 лет за сотрудником Компании сохраняется право на исполнение представленного опциона, в случае если он не был исполнен ранее. Компания признает расходы на вознаграждение по состоянию на каждую отчетную дату каждого вознаграждения отдельно, как если бы это было отдельное вознаграждение с собственной датой вступления в долевыми права. Расходы по вознаграждению отражаются линейным методом, с даты представления вознаграждения до наступления даты вступления в права.

Расходы по представлению оцениваются на основе количества представленных инструментов, умноженного на средневзвешенную стоимость на дату их представления.

Справедливая стоимость SO оценивается методом оценки Black-Scholes.

RSU и SO представляются участникам программы бесплатно. Право на вознаграждение может быть недействительно до окончания срока действия определенных ограничений, включая продолжение работы в Компании в течение указанного периода. Получатели RSU и SO имеют право голоса и право на получение дивидендов по обыкновенным акциям. RSU дают получателю право на получение обыкновенных акций по окончании срока действия применимых ограничений; получатель имеет право на получение денежных выплат, эквивалентным дивидендам, выплачиваемым по соответствующим обыкновенным акциям в течение срока действия RSU.

20 Налог на прибыль

(а) Компоненты (льгот)/расходов по налогу на прибыль

Расходы по налогу на прибыль, отраженные в прибыли или убытке за год, включают следующие компоненты:

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	2014	2013
Текущие расходы по налогу на прибыль	-	38
Отложенное налогообложение	(15 335)	1 309
(Доходы)/расход по налогу на прибыль за год	(15 335)	1 347

(б) Сверка сумм налоговых расходов и сумм прибыли или убытка, умноженных на применимую ставку налогообложения

Текущая ставка налога на прибыль, применяемая к прибыли Компании в течение 2014 и 2013 годов и по состоянию на 31 декабря 2014 года, 31 декабря 2013 года, составляет 20%. Ниже представлено сопоставление теоретических налоговых расходов с фактическими расходами по налогообложению:

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	2014	2013
Прибыль до налогообложения и переоценки чистых активов, подлежащих распределению участнику	14 904	7 225
Теоретические налоговые (возмещения)/ отчисления по законодательно установленной ставке	2 981	1 525
Поправки на расходы, не уменьшающие налогооблагаемую базу		
- Расходы, не уменьшающие налогооблагаемую базу	463	463
- Налог, уплаченный по другим ставкам	-	(8)
- Восстановление убытка от переоценки до рыночной стоимости за вычетом курсовой переоценки ценных бумаг, имеющихся в наличии для продажи	-	634
- Использование ранее непризнанных налоговых убытков, перенесенных в будущие периоды	(3 502)	(1 267)
- Признание ранее непризнанных прочих отложенных налоговых активов	(15 277)	-
(Доходы)/расходы по налогу на прибыль за год	(15 335)	1 347

20 Налог на прибыль (продолжение)

(в) Налоговые убытки, перенесенные на будущие периоды

По состоянию на 31 декабря 2014 года у Компании отсутствуют непризнанные потенциальные отложенные налоговые активы в отношении неиспользованных налоговых убытков.

В 2014 году Компания признала ранее непризнанные налоговые убытки в сумме 83 620 тысяч рублей (2013 год: 8 385 тысяч рублей).

Ниже представлены даты истечения срока перенесения налоговых убытков на будущие периоды:

<i>В тысячах российских рублей</i>	2014	2013
Отложенные налоговые убытки, которые истекают до:		
- 31 декабря 2017 года	(705)	(8 385)
- 31 декабря 2018 года	(44 462)	-
- 31 декабря 2019 года	(15 684)	-
- после 31 декабря 2020 года	(22 769)	-
Итого налоговые убытки, перенесенные на будущие периоды	(83 620)	(8 385)

(г) Анализ отложенного налога по видам временных разниц

Различия между МСФО и налоговым законодательством Российской Федерации приводят к возникновению временных разниц между балансовой стоимостью активов и обязательств в целях составления финансовой отчетности по МСФО и в целях расчета налога на прибыль. В таблице ниже подробно представлены налоговые последствия движения этих временных разниц, которые отражаются по ставке 20% за 2014 год.

20 Налог на прибыль (продолжение)

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	31 декабря 2013 года	Изменение на счете прибылей и убытков	Изменение в прочем совокупном доходе	31 декабря 2014 года
Налоговое воздействие временных разниц, уменьшающих налогооблагаемую базу				
Начисление расходов	390	279	-	669
Списание активов	4	9	-	13
Налоговые убытки, перенесенные на будущие периоды	1 677	15 047	-	16 724
Отложенный налоговый актив до зачета с отложенными налоговыми обязательствами	2 071	15 335	-	17 406
Налоговое воздействие временных разниц, увеличивающих налогооблагаемую базу				
Инвестиционные ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи	(611)	-	(26 768)	(27 379)
Общая сумма отложенного налогового обязательства до зачета с отложенными налоговыми активами	(611)	-	(26 768)	(27 379)
Чистое признанное отложенное (обязательство)/актив по налогу на прибыль	1 460	15 335	(26 768)	(9 973)

В таблице ниже подробно представлены налоговые последствия движения этих временных разниц, которые отражаются по ставке 20% за 2013 год:

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	31 декабря 2012 года	Изменение на счете прибылей и убытков	Изменение в прочем совокупном доходе	31 декабря 2013 года
Налоговое воздействие временных разниц, уменьшающих налогооблагаемую базу				
Начисление расходов	351	39	-	390
Списание активов	85	(81)	-	4
Налоговые убытки перенесенные на будущие периоды	2 944	(1 267)	-	1 677
Отложенный налоговый актив до зачета с отложенными налоговыми обязательствами	3 380	(1 309)	-	2 071
Налоговое воздействие временных разниц, увеличивающих налогооблагаемую базу				
Инвестиционные ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи	(280)	-	(331)	(611)
Общая сумма отложенного налогового обязательства до зачета с отложенными налоговыми активами	(280)	-	(331)	(611)
Чистый признанный отложенный актив по налогу на прибыль	3 100	(1 309)	(331)	1 460

21 Управление финансовыми и страховыми рисками

Управление рисками Компании осуществляется в отношении финансовых рисков (кредитный риск и риск ликвидности, ценовой риск, риск процентной ставки), страховых и операционных рисков, включая юридические риски по судебным разбирательствам. Высшим органом управления Компании является Единственный участник, к компетенции которого, в том числе, относится определение основных направлений деятельности Компании, назначение генерального директора Компании и досрочное прекращение его полномочий, утверждение годовых отчетов и годовых бухгалтерских балансов Компании, бизнес-плана Компании, принятие решения о реорганизации или ликвидации Компании, принятие решения о распределении чистой прибыли Компании. Единоличным исполнительным органом является генеральный директор Компании. Генеральный директор осуществляет руководство текущей деятельностью Компании с целью обеспечения выполнения планов деятельности Компании. Компетенция органов управления Компании определена Уставом Компании в соответствии с законодательством Российской Федерации.

В Обществе создана и функционирует система внутреннего контроля (далее – «СВК»), которая, помимо указанных выше, включила в себя следующие элементы:

- Контроль за распределением полномочий при совершении страховых операций и других сделок, со стороны Группы;
- Контроль за управлением информационными потоками и обеспечением информационной безопасности, со стороны Группы;
- Контроль за соблюдением законодательства, реализуемый посредством деятельности ответственного сотрудника со стороны Группы;
- Мониторинг системы внутреннего контроля, осуществляемый внутренним аудитором Общества.

Страховой риск

Страховой риск возникает у Компании в результате осуществления страховой и перестраховочной деятельности. К основным рискам относят непрогнозируемые страховые убытки, возникающие вследствие применения некорректных страховых тарифов, временных разниц, частоты и амплитуды страховых выплат в сравнении с прогнозными данными, неадекватной перестраховочной политики и недостаточности формируемых резервов. В рамках проведения своей основной деятельности Компания также подвержена валютному и операционному риску.

Главной целью управления страховыми рисками является поиск оптимального баланса между страховыми рисками и прибыльностью и обеспечение соблюдения страхового законодательства при проведении страховых операций, а также соблюдение требований законодательства и надзорных органов по другим операциям.

Формирование страховых резервов

В целях минимизации страхового риска Компания привлекает актуариев для расчета суммы резервов убытков с учетом специфики направлений деятельности.

Перестрахование

В целях управления страховым риском, в Компании заключены облигаторные договоры перестрахования с компанией с высоким рейтингом надежности. В соответствии со структурой облигаторных договоров перестрахования собственное удержание Компании (максимальная степень подверженности риску) по одному убытку не превышает 500 тысяч рублей.

21 Управление финансовыми и страховыми рисками (продолжение)

Страховые тарифы

Оценка страхового риска производится андеррайтерами с учетом андеррайтинговой политики/предпочтений, которые определяются международной группой компании ЭИС по каждому виду страхования, а также тщательной селекции рисков, и выборе приемлемого уровня страхового риска. Оценка риска и расчет страховой премии производится индивидуально по каждому риску с применением внутренних андеррайтинговых программ, позволяющих установить приемлемую цену котируемому страховому риску.

В Компании также проводится политика наделения андеррайтеров соответствующими матричными лимитами (Authorisation Limits), позволяющая контролировать крупные/нестандартные страховые риски и требующая получения одобрений на подписание данных рисков у Главных андеррайтеров в регионе.

Компания также использует специально разработанные процедуры контроля за ценообразованием внутри международной Группы. Эти данные являются составной частью ежеквартального актуарного анализа, проводимого с целью оценки убыточности андеррайтинговой деятельности по видам страхования, что в свою очередь выносится на рассмотрение Комитета по резервированию.

С учетом диверсифицированного страхового портфеля, производится постоянный мониторинг агрегатных лимитов с целью своевременной коррекции андеррайтинговых предпочтений.

Финансовые риски

Финансовые риски включают кредитный риск, рыночный риск (состоящий из валютного риска, риска процентной ставки и прочего ценового риска) и риск ликвидности. Главной задачей управления финансовыми рисками является определение лимитов риска и дальнейшее обеспечение соблюдения установленных лимитов.

Кредитный риск

Компания подвержена кредитному риску, который является риском того, что одна из сторон операции с финансовым инструментом послужит причиной понесения финансовых убытков другой стороной вследствие невыполнения обязательства по договору. Кредитный риск возникает в результате кредитных и прочих операций Компании с контрагентами, вследствие которых возникают финансовые активы.

Максимальный уровень кредитного риска Компании отражается в балансовой стоимости финансовых активов в отчете о финансовом положении.

Компания контролирует кредитный риск путем установления минимальных требований к рейтингу финансовой надежности активов, в которые Компания инвестирует свои свободные денежные средства. При осуществлении инвестиционной деятельности Компания руководствуется принципами прибыльности, возвратности, ликвидности и диверсификации финансовых инструментов. При определении своей инвестиционной стратегии Компания придерживается консервативной инвестиционной стратегии Группы компаний ЭИС, а именно устанавливает ограничения к кредитному рейтингу эмитентов ценных бумаг, который должен быть равен или максимально близок к суверенному рейтингу Российской Федерации.

Кредитный риск эмитентов ценных бумаг дополнительно контролируется независимой инвестиционной компанией, оказывающей консультационные услуги Компании в рамках инвестиционной деятельности.

21 Управление финансовыми и страховыми рисками (продолжение)

При размещении денежных средств в банки, учитывается наличие у банка международного кредитного рейтинга. В зависимости от уровня устойчивости и других факторов риска банки делятся по категориям (при отнесении к каждой из категорий используется рейтинг агентства Fitch):

BBB: Хорошая кредитоспособность. Рейтинги уровня «BBB» обозначают низкие на данный момент ожидания по кредитным рискам. Способность своевременно погашать финансовые обязательства оценивается как адекватная, однако негативные изменения обстоятельств и экономической конъюнктуры с большей вероятностью могут понизить данную способность.

BB: Рейтинг уровня «BB» обозначает, что существует возможность развития кредитных рисков, особенно в результате негативных экономических изменений, которые могут произойти со временем. Однако при этом компаниям могут быть доступны альтернативные ресурсы в сфере бизнеса или финансов, которые позволят им выполнить свои финансовые обязательства.

B: Рейтинги уровня «B» обозначают наличие значительных кредитных рисков, однако при этом остается ограниченная «подушка безопасности». На данный момент финансовые обязательства выполняются, однако способность продолжать выплаты зависит от устойчивой и благоприятной деловой и экономической конъюнктуры.

Рыночный риск

Компания признает рыночный риск (состоящий из валютного риска, риска процентной ставки) и прочего ценового риска. Компания подвержена рыночному риску, связанному с открытыми позициями по (а) валютным, (б) процентным, которые подвержены риску общих и специфических изменений на рынке. Руководство устанавливает лимиты в отношении уровня принимаемого риска и контролирует их соблюдение на ежедневной основе. Однако использование этого подхода не позволяет предотвратить образование убытков, превышающих установленные лимиты, в случае более существенных изменений на рынке. Процесс управления рыночным риском и анализ риска представлен далее в примечании.

Валютный риск

Валютный риск представляет собой риск изменения стоимости финансовых инструментов в связи с изменением обменных курсов валют. В отношении валютного риска руководство Компании определяет и регулярно контролирует допустимые уровни подверженности финансовых вложений валютному риску.

21 Управление финансовыми и страховыми рисками (продолжение)

В таблице ниже представлен общий анализ валютного риска Компании по состоянию на 31 декабря 2014 года:

(в тысячах российских рублей)	31 декабря 2014 года		
	Российские рубли	Доллары США	Итого
Денежные финансовые и страховые активы			
Денежные средства и их эквиваленты	2 527	15 618	18 145
Депозиты в банках	20 310	-	20 310
Инвестиционные ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи	-	429 125	429 125
Дебиторская задолженность	330	-	330
Доля перестраховщиков в резерве убытков	190	-	190
Итого денежных финансовых и страховых активов на 31 декабря 2014 года	23 357	444 743	468 100
Денежные финансовые и страховые обязательства	953	-	953
Резерв убытков			
Кредиторская задолженность по страховым и финансовым операциям	5 223	-	5 223
Чистые активы, подлежащие распределению участнику	450 318	-	450 318
Итого денежных финансовых и страховых обязательств на 31 декабря 2014 года	456 494	-	456 494
Чистая балансовая позиция	(433 137)	444 743	11 606

В таблице ниже представлен общий анализ валютного риска Компании по состоянию на 31 декабря 2013 года:

(в тысячах российских рублей)	31 декабря 2013 года			
	Российские рубли	Доллары США	Евро	Итого
Денежные финансовые и страховые активы				
Денежные средства и их эквиваленты	11 019	5 952	685	17 656
Депозиты в банках	18 666	-	-	18 666
Инвестиционные ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи	-	281 806	-	281 806
Дебиторская задолженность	1 599	-	-	1 599
Доля перестраховщиков в резерве убытков	226	-	-	226
Итого денежных финансовых и страховых активов на 31 декабря 2013 года	31 510	287 758	685	319 953
Денежные финансовые и страховые обязательства				
Резерв убытков	950	-	-	950
Кредиторская задолженность по страховым и финансовым операциям	4 574	-	-	4 574
Чистые активы, подлежащие распределению участнику	314 913	-	-	314 913
Итого денежных финансовых и страховых обязательств на 31 декабря 2013 года	320 437	-	-	320 437
Чистая балансовая позиция	(288 927)	287 758	685	(484)

21 Управление финансовыми и страховыми рисками (продолжение)

В таблице ниже представлено изменение финансового результата и собственных средств в результате возможных изменений обменных курсов, используемых на конец отчетного периода для функциональной валюты компании, при том, что все остальные переменные характеристики остаются неизменными:

	На 31 декабря 2014 года		На 31 декабря 2013 года	
	Воздействие на прибыль или убыток	Воздействие на собственные средства	Воздействие на прибыль или убыток	Воздействие на собственные средства
<i>(в тысячах российских рублей)</i>				
Укрепление доллара США на 40% (2013: укрепление на 20%)	4 998	137 320	1 190	56 361
Ослабление доллара США на 40% (2013: ослабление на 20%)	(4 998)	(137 320)	(1 190)	(56 361)
Укрепление евро на 40% (2013: укрепление на 20%)	-	-	137	-
Ослабление евро на 40% (2013: ослабление на 20%)	-	-	(137)	-

Риск был рассчитан для денежных остатков в валютах и финансовых вложений, отличных от функциональной валюты соответствующей компании.

Процентный риск

Компания подвергается процентному риску, который выражается в изменчивости уровня среднерыночных процентных ставок. Основной задачей управления процентным риском Компании является соблюдение требований законодательства Российской Федерации в отношении ликвидности и структуры активов.

Компания принимает на себя риск, связанный с влиянием колебаний основных рыночных процентных ставок на его финансовое положение и потоки денежных средств. Такие колебания могут повышать уровень процентной маржи, однако в случае неожиданного изменения процентных ставок процентная маржа может снижаться или приводить к возникновению убытков. С целью минимизации указанного риска устанавливаются лимиты в отношении приемлемого уровня расхождения процентных ставок и осуществляется контроль за соблюдением установленных лимитов на регулярной основе. Все финансовые инструменты Компании имеют фиксированные, а не переменные процентные ставки, поэтому анализ чувствительности к дате изменения ставок не приводится.

Фактическая ставка по действовавшему на 31 декабря 2014 года депозиту равнялась 10,10% (31 декабря 2013 года: 8,25%). Купонные ставки по облигациям в портфеле находились в диапазоне от 3,50% до 11,00% (от 3,50% до 11,00% в 2013 году).

Средние эффективные процентные ставки в разрезе основных валют (доллар США, российский рубль) по финансовым инструментам, непогашенным по состоянию на 31 декабря 2014 года и 31 декабря 2013 года представлены в таблице ниже. Анализ был подготовлен на основании данных в отношении средневзвешенных эффективных процентных ставок по различным финансовым инструментам с учетом условий договоров по состоянию на конец года.

21 Управление финансовыми и страховыми рисками (продолжение)

Активы	31 декабря 2014 года		31 декабря 2013 года	
	Российские рубли	Доллары США	Российские рубли	Доллары США
Депозиты в банках	10,1%	-	8,25%	-
Инвестиционные ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи	-	6,47%	-	4,08%

Финансовые активы Компании, чувствительные к изменению процентных ставок, имеют фиксированные ставки. Таким образом, Компания подвержена процентному риску в отношении облигаций, отражаемых по справедливой стоимости и учитываемых в составе инвестиционных ценных бумаг, имеющих в наличии для продажи.

По состоянию на 31 декабря 2014 года и 31 декабря 2013 года Компания не имела обязательств, по которым необходимо выплачивать проценты.

Прочий ценовой риск

Долговые финансовые вложения Компании подвержены рыночному риску. Данный риск определяет возможность изменения рыночной стоимости финансовых вложений, текущая рыночная стоимость которых может быть определена.

Рыночные риски связаны с возможными неблагоприятными для Компании последствиями в случае изменения рыночных цен на ценные бумаги, процентных ставок, курсов иностранных валют. Компания анализирует свою чувствительность к каждому виду рыночных рисков, которым она подвержена на отчетную дату. Все ценные бумаги, находящиеся на балансе Компании имеют рыночные котировки.

Компания принимает на себя рыночный риск. Рыночный риск связан с открытыми позициями по долговым и долевым инструментам, которые подвержены риску общих и специфических изменений на рынке. Руководство устанавливает лимиты в отношении уровня принимаемого риска и контролирует их соблюдение на регулярной основе.

Концентрация географического риска

Все финансовые активы и обязательства (в том числе по перестрахованию) Компании находятся на территории России.

Риск ликвидности. Риск ликвидности – это риск того, что организация столкнется с трудностями при выполнении финансовых обязательств. Компания подвержена риску в связи с ежедневной необходимостью использования имеющихся денежных средств для расчетов по страховым операциям, расчеты по которым производятся денежными средствами. Компания не аккумулирует денежные средства на случай необходимости одновременного выполнения всех вышеуказанных обязательств, так как, исходя из накопленного опыта работы, можно с достаточной долей точности прогнозировать уровень денежных средств, необходимый для выполнения данных обязательств. Риском ликвидности управляет Генеральный директор компании по согласованию с региональным менеджером компании «ЭЙС Жизнь Страхование».

Компания старается поддерживать устойчивую базу финансирования, состоящую преимущественно из взносов в имущество Участника. Компания инвестирует средства в диверсифицированные портфели ликвидных активов для того, чтобы иметь возможность быстро и без затруднений выполнить непредвиденные требования по ликвидности.

21 Управление финансовыми и страховыми рисками (продолжение)

В приведенных ниже таблицах по состоянию на 31 декабря 2014 года и на 31 декабря 2013 года представлен анализ обязательств по операциям страхования и финансовым операциям по срокам погашения согласно договорным срокам, оставшимся до погашения, кроме резерва по страхованию жизни и резервов убытков, которые представлены на базе ожидаемых сроков до погашения. Суммы в таблицах, за исключением суммы резерва по страхованию жизни, соответствуют суммам, отраженным в финансовой отчетности, так как к балансовым суммам обязательств по операциям страхования, за исключением резерва по страхованию жизни, и финансовым операциям ввиду краткосрочного периода исполнения Компанией своих обязательств дисконтирование не применяется. Балансовая сумма резерва по страхованию жизни основана на дисконтированных денежных потоках, тогда как в таблицах ниже представлены недисконтированные суммы резерва по страхованию жизни.

В тех случаях, когда сумма обязательств не является фиксированной, она определяется исходя из условий, существующих на отчетную дату. Компания не использует представленный ниже анализ для управления ликвидностью, так как для оценки характера и уровня риска ликвидности Компании также требуется анализ активов по срокам погашения.

В таблице ниже представлен анализ финансовых и страховых обязательств по срокам погашения без учета дисконтирования по состоянию на 31 декабря 2014 года:

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	До востре- бования и менее 1 месяца	От 1 месяца до 6 месяцев	От 6 месяцев до 1 года	Свыше 1 года	Итого
Резерв убытков	388	262	295	8	953
Кредиторская задолженность	-	5 223	-	-	5 223
Чистые активы, подлежащие распределению участнику	-	450 318	-	-	450 318
Итого балансовых потенциальных будущих выплат по обязательствам по операциям страхования и финансовым операциям	388	455 803	295	8	456 494

В таблице ниже представлен анализ финансовых и страховых обязательств по срокам погашения без учета дисконтирования по состоянию на 31 декабря 2013 года:

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	До востре- бования и менее 1 месяца	От 1 месяца до 6 месяцев	От 6 месяцев до 1 года	Свыше 1 года	Итого
Резерв убытков	312	323	304	11	950
Кредиторская задолженность	1 148	3 389	37	-	4 574
Чистые активы, подлежащие распределению участнику	-	314 913	-	-	314 913
Итого балансовых потенциальных будущих выплат по обязательствам по операциям страхования и финансовым операциям	1 460	318 625	341	11	320 437

Компания не использует представленный выше анализ по срокам погашения без учета дисконтирования для управления ликвидностью.

21 Управление финансовыми и страховыми рисками (продолжение)

В целях оценки риска ликвидности в таблице ниже представлен анализ дисконтированных финансовых и страховых активов и обязательств по срокам, оставшимся до погашения, на 31 декабря 2014 года.

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	До востребования и менее 1 месяца	От 1 месяца до 6 месяцев	От 6 месяцев до 1 года	Свыше 1 года	Итого
Денежные средства и их эквиваленты	18 145	-	-	-	18 145
Депозиты в банках	-	20 310	-	-	20 310
Инвестиционные ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи	-	-	-	429 125	429 125
Дебиторская задолженность по операциям прямого страхования	-	330	-	-	330
Доля перестраховщиков в резерве убытков	-	84	106	-	190
Итого финансовых и страховых активов	18 145	20 724	106	429 125	468 100
Обязательства					
Резервы убытков	388	262	295	8	953
Кредиторская задолженность	-	5 223	-	-	5 223
Чистые активы, подлежащие распределению участнику	-	450 318	-	-	450 318
Итого финансовых и страховых обязательств	388	455 803	295	8	456 494
Чистый избыток/(разрыв) ликвидности	17 757	(435 079)	(189)	429 117	11 606
Совокупный избыток/(разрыв) ликвидности	17 757	(417 322)	(417 511)	11 606	-

21 Управление финансовыми и страховыми рисками (продолжение)

В целях оценки риска ликвидности в таблице ниже представлен анализ дисконтированных финансовых и страховых активов и обязательств по срокам, оставшимся до погашения, на 31 декабря 2013 года.

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	До востребования и менее 1 месяца	От 1 месяца до 6 месяцев	От 6 месяцев до 1 года	Свыше 1 года	Итого
Денежные средства и их эквиваленты	17 656	-	-	-	17 656
Депозиты в банках	-	18 666	-	-	18 666
Инвестиционные ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи	-	-	-	281 806	281 806
Дебиторская задолженность по операциям прямого страхования	-	167	-	-	167
Доля перестраховщиков в резерве убытков	36	113	73	4	226
Итого финансовых и страховых активов	17 692	18 946	73	281 810	318 521
Обязательства					
Резервы убытков	312	323	304	11	950
Кредиторская задолженность	1 148	3 389	37	-	4 574
Чистые активы, подлежащие распределению участнику	-	314 913	-	-	314 913
Итого финансовых и страховых обязательств	1 460	318 625	341	11	320 437
Чистый избыток/(разрыв) ликвидности	16 232	(299 679)	(268)	281 799	(1 916)
Совокупный избыток/(разрыв) ликвидности	16 232	(283 447)	(283 715)	(1 916)	-

Руководство Компании не ожидает, что единственным участником Компании будет потребовано исполнение обязательства по оплате доли в чистых активах, подлежащих распределению участнику.

22 Управление капиталом

Управление капиталом Компании имеет следующие цели: (i) соблюдение требований к капиталу, установленных Центральным банком Российской Федерации, и требований страхового регулятора и (ii) обеспечение способности Компании функционировать в качестве непрерывно действующего предприятия.

Компания относит к капиталу уставный капитал, добавочный, резервный капитал и нераспределенную прибыль, рассчитанные в соответствии с РПБУ.

Страховые компании, являющиеся резидентами Российской Федерации, обязаны соблюдать следующие нормативные требования по капиталу (которые рассчитываются на основании данных бухгалтерской отчетности, составленной согласно Российским правилам бухгалтерского учета):

- соответствие требованиям, предъявляемым к марже платежеспособности (установленное Приказом Министерства Финансов РФ от 2 ноября 2001 года № 90н «Об утверждении Положения о порядке расчета страховщиками нормативного соотношения активов и принятых ими страховых обязательств»);
- превышение величины чистых активов над величиной уставного капитала (установленное Федеральным законом от 8 февраля 1998 года № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью»);
- соответствие требованиям, предъявляемым к составу и структуре активов, принимаемых для покрытия собственных средств страховщика (установленное Приказом Министерства Финансов РФ от 2 июля 2012 года № 101н «Об утверждении требований, предъявляемых к составу и структуре активов принимаемых для покрытия собственных средств страховщика»);
- соответствие минимальной величины уставного капитала требованиям Закона от 27 ноября 1992 года № 4015-1 «Об организации страхового дела в Российской Федерации».

Контроль за выполнением указанных выше нормативов осуществляется на регулярной основе с подготовкой форм отчетности, содержащих соответствующие расчеты, которые проверяются Генеральным директором.

По состоянию на 31 декабря 2014 года собственные средства Компании по российским правилам бухгалтерского учета составили 456 534 тысячи рублей (31 декабря 2013 года: 317 678 тысяч рублей).

23 Условные обязательства

Судебные разбирательства

Время от времени в ходе текущей деятельности в судебные органы могут поступать иски в отношении Компании. Исходя из собственной оценки, а также рекомендаций юристов, руководство считает, что разбирательства по ним не приведут к существенным убыткам для Компании.

По состоянию на 31 декабря 2014 года Компания не участвовала в судебных разбирательствах в качестве истца и не принимала участия в судебных разбирательствах в качестве ответчика по претензиям, в основном связанным с отказами в страховой выплате. Резерв на покрытие убытков по судебным разбирательствам не создавался.

23 Условные обязательства (продолжение)

Условные налоговые обязательства. Налоговое законодательство Российской Федерации, действующее или по существу вступившее в силу на конец отчетного периода, допускает возможность разных толкований в применении к операциям и деятельности Компании. В связи с этим налоговые позиции, определенные руководством, и официальная документация, обосновывающая налоговые позиции, могут быть оспорены налоговыми органами. Российское налоговое администрирование постепенно ужесточается, в том числе повышается риск проверок операций, не имеющих четкой финансово-хозяйственной цели или выполненных при участии контрагентов, не соблюдающих требования налогового законодательства. Налоговые периоды остаются открытыми для проверки соответствующими налоговыми органами на предмет уплаты налогов в течение трех календарных лет, предшествующих году, в котором было принято решение о поведении проверки. В отдельных случаях проверки могут охватывать более длительные периоды.

Правила российского трансфертного ценообразования во многом соответствуют международным принципам ценообразования, разработанным Организацией экономического сотрудничества и развития. Эти правила предоставляют налоговым органам возможность осуществлять корректировки в отношении трансфертного ценообразования и начислять дополнительные налоговые обязательства по всем контролируемым операциям (операциям со связанными сторонами и некоторым видам операций с несвязанными сторонами) при условии, что цена операции не является рыночной. Руководство внедрило системы внутреннего контроля для обеспечения соблюдения законодательства о трансфертном ценообразовании.

Налоговые обязательства, возникающие в результате операций между компаниями, определяются на основе фактических цен, использовавшихся в таких операциях. Существует вероятность того, что по мере дальнейшего развития интерпретации правил трансфертного ценообразования эти трансфертные цены могут быть оспорены. Воздействие любых таких спорных ситуаций не может быть оценено с достаточной степенью надежности, однако оно может быть существенным для финансового положения и/или деятельности Компании в целом.

Так как российское налоговое законодательство не содержит четкого руководства по некоторым вопросам, Компания время от времени применяет интерпретацию таких неопределенных вопросов, которая приводит к снижению общей налоговой ставки по Компании. Руководство в настоящее время считает, что существует вероятность того, что налоговые позиции и интерпретации Компании могут быть подтверждены, однако существует риск того, что потребуются отток ресурсов в том случае, если эти налоговые позиции и интерпретации законодательства будут оспорены соответствующими органами. Воздействие любых таких спорных ситуаций не может быть оценено с достаточной степенью надежности, однако оно может быть существенным для финансового положения и/или деятельности Компании в целом.

Обязательства по операционной аренде. Ниже представлены минимальные суммы будущей арендной платы по операционной аренде, не подлежащей отмене, в случаях, когда Компания выступает в качестве арендатора:

(в тысячах российских рублей)		31 декабря 2014 года	31 декабря 2013 года
Менее 1 года		1 774	1 155
Итого обязательств по операционной аренде		1 774	1 155

На 31 декабря 2014 года общая сумма будущих минимальных платежей к оплате Компанией по операционной субаренде, не подлежащей отмене, составляет 1 774 тысячи рублей (2013 год: 1 155 тысяч рублей).

24 Раскрытие информации о справедливой стоимости

Справедливая стоимость представляет собой сумму, на которую может быть обменен финансовый инструмент в ходе текущей операции между незаинтересованными сторонами, кроме случаев вынужденной продажи или ликвидации. Наилучшим подтверждением справедливой стоимости является котировка финансового инструмента на рынке.

Оценочная справедливая стоимость финансовых инструментов рассчитывалась Компанией исходя из имеющейся рыночной информации или с применением методов оценки. Для интерпретации рыночной информации в целях определения справедливой стоимости применялись профессиональные суждения. При определении справедливой стоимости финансовых инструментов используется вся имеющаяся рыночная информация.

Результаты оценки справедливой стоимости анализируются и распределяются по уровням иерархии справедливой стоимости следующим образом: (i) к 1 Уровню относятся оценки по котируемым ценам (некорректируемым) на активных рынках для идентичных активов или обязательств, (ii) ко 2 Уровню – полученные с помощью методов оценки, в котором все используемые существенные исходные данные, прямо или косвенно являются наблюдаемыми для актива или обязательства (т.е., например, цены), и (iii) оценки 3 Уровня, которые являются оценками, не основанными на наблюдаемых рыночных данных (т.е. основаны на ненаблюдаемых исходных данных). Для распределения финансовых инструментов по категориям иерархии справедливой стоимости руководство использует профессиональные суждения. Если для оценки справедливой стоимости используются наблюдаемые исходные данные, требующие значительных корректировок, эта оценка относится к 3 Уровню. Значимость используемых исходных данных оценивается для всей совокупности оценки справедливой стоимости.

(а) Многократные оценки справедливой стоимости

Многократные оценки справедливой стоимости представляют собой оценки, требуемые или допускаемые другими МСФО в отчете о финансовом положении на конец каждого отчетного периода. В таблице ниже представлены уровни в иерархии справедливой стоимости, к которому относятся многократные оценки справедливой стоимости:

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	31 декабря 2014 года	31 декабря 2013 года
	1 Уровень	1 Уровень
Активы, оцениваемые по справедливой стоимости		
Финансовые активы		
Инвестиционные ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи		
- Российские государственные облигации	289 582	194 498
- Корпоративные облигации	139 543	87 308
Итого активы, многократно оцениваемые по справедливой стоимости	429 125	281 806

По состоянию на 31 декабря 2014 года и на 31 декабря 2013 года у Компании отсутствовали обязательства, многократно оцениваемые по справедливой стоимости.

(б) Однократные оценки справедливой стоимости

По состоянию на 31 декабря 2014 года и на 31 декабря 2013 года у Компании отсутствовали финансовые инструменты, которые были однократно оценены по справедливой стоимости.

(в) Процессы оценки для многократной и однократной оценки 3 уровня иерархии справедливой стоимости

По состоянию на 31 декабря 2014 года и на 31 декабря 2013 года у Компании отсутствовали финансовые инструменты, оценка справедливой стоимости которых должна быть отнесена к 3 уровню иерархии справедливой стоимости.

24 Раскрытие информации о справедливой стоимости (продолжение)

(г) **Активы и обязательства, не оцениваемые по справедливой стоимости, для которых представляется раскрытие справедливой стоимости**

Ниже приводится анализ справедливой стоимости по уровням иерархии справедливой стоимости и балансовая стоимость активов, не оцениваемых по справедливой стоимости:

(в тысячах российских рублей)	31 декабря 2014 года				31 декабря 2013 года			
	1 Уро- вень	2 Уро- вень	3 Уро- вень	Балан- совая стои- мость	1 Уро- вень	2 Уро- вень	3 Уро- вень	Балан- совая стои- мость
АКТИВЫ								
Депозиты в банках	-	19 684	-	20 310	-	18 826	-	18 666
ИТОГО	-	19 684	-	20 310	-	18 826	-	18 666

По состоянию на 31 декабря 2014 года и на 31 декабря 2013 года справедливая стоимость депозитов, размещенных в банках, оценивалась на основе будущих договорных денежных потоков от данных депозитов, рассчитанных по рыночной процентной ставке для финансовых активов, выраженных в аналогичной валюте и имеющих аналогичный срок погашения.

Компания не представляет в своей финансовой отчетности анализ справедливой стоимости по уровням иерархии справедливой и балансовой стоимости обязательств, не оцениваемых по справедливой стоимости, так как к балансовым суммам таких обязательств, включая обязательства по операциям страхования и перестрахования, ввиду краткосрочного периода исполнения Компанией своих обязательств, дисконтирование не применяется.

25 Представление финансовых инструментов по категориям оценки

Финансовые активы и финансовые обязательства отражаются в отчете о финансовом положении Компании, когда Компания становится стороной по договору в отношении соответствующего финансового инструмента. Компания отражает имеющие регулярный характер приобретения и реализацию финансовых активов и обязательств по дате расчетов.

В соответствии с МСФО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка» Компания классифицирует/распределяет свои финансовые активы по следующим категориям: (а) займы и дебиторская задолженность; (b) финансовые активы, удерживаемые до погашения; (с) финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи; и (d) финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка. В соответствии с МСФО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка» Компания классифицирует/распределяет свои финансовые активы по следующим категориям: (а) дебиторская задолженность; (b) финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи.

25 Представление финансовых инструментов по категориям оценки (продолжение)

В таблице ниже представлена сверка финансовых активов с вышеуказанными категориями оценки на 31 декабря 2014 года:

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	Активы, имеющиеся в наличии для продажи	Дебиторская задолженность	Итого
Активы			
Денежные средства и их эквиваленты	-	18 145	18 145
Депозиты в банках	-	20 310	20 310
Инвестиционные ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи	429 125	-	429 125
Итого активов	429 125	38 455	467 580

В таблице ниже представлена сверка финансовых активов с вышеуказанными категориями оценки на 31 декабря 2013 года:

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	Активы, имеющиеся в наличии для продажи	Дебиторская задолженность	Итого
Активы			
Денежные средства и их эквиваленты	-	17 656	17 656
Депозиты в банках	-	18 666	18 666
Инвестиционные ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи	281 806	-	281 806
Итого активов	281 806	36 322	318 128

26 Операции со связанными сторонами

Стороны считаются связанными, если они находятся под общим контролем, или одна из них имеет возможность контролировать другую, или может оказывать существенное влияние при принятии другой стороной финансовых и операционных решений. При рассмотрении взаимоотношений со всеми связанными сторонами принимается во внимание экономическое содержание таких взаимоотношений, а не только их юридическая форма.

Связанными сторонами для Компании признаются все компании, входящие в международную Группу компаний АСЕ в мире, в том числе ООО «Русское Перестраховочное общество», а также основной управленческий персонал.

Операции со связанными сторонами осуществляются на договорных условиях. Форма расчетов – денежная, условия и сроки – в соответствии с условиями заключенных договоров.

К основному управленческому персоналу Компания относит: членов Совета директоров, Генерального директора и Главного бухгалтера. Все выплаты на содержание сотрудников, выполняющих функции Генерального директора и Главного бухгалтера в 2013 и 2014 годах, производились в соответствии Положением об оплате труда ООО «ЭИС Жизнь страхование», с условиями трудовых договоров, заключенных с каждым работником, а именно: должностные оклады в соответствии со штатным расписанием Компании, премии за результаты работы. Других выплат и начислений социального характера в 2013 и 2014 годах не было. Выплат членам Совета Директоров, кроме Генерального директора, в 2013 и 2014 годах не осуществлялось.

26 Операции со связанными сторонами (продолжение)

Вознаграждения, выплаченные в 2013 и 2014 годах основному управленческому персоналу, относятся к краткосрочным вознаграждениям. Выплат долгосрочных вознаграждений в 2013 и 2014 годах не производилось. Ниже указаны суммы по операциям со связанными сторонами в течение 2014 года:

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	ООО «Страховая компания ЭИС»	Ключевой управленческий персонал
Взнос Участника в капитал	-	-
Аренда	1 603	-
Страховые премии по страхованию жизни	-	43
Расходы на оплату труда	-	4 542
Отчисления на социальные нужды	-	789
Отчисления в НПФ	-	302
Премии и выплаты сотрудникам	-	301
Расходы на ДМС	-	96
Расходы на страхование ДМС членов семей	-	104
Вознаграждение сотрудников долевыми инструментами	-	232

Ниже указаны суммы по операциям со связанными сторонами в течение 2013 года:

<i>(в тысячах российских рублей)</i>	Материнская компания	ООО «Страховая компания ЭИС»	Ключевой управленческий персонал
Взнос Участника в капитал	10 806	-	-
Аренда	-	1 155	-
Страховые премии по страхованию жизни	-	-	48
Расходы на оплату труда	-	-	4 167
Отчисления на социальные нужды	-	-	717
Отчисления в НПФ	-	-	284
Премии и выплаты сотрудникам	-	-	629
Расходы на ДМС	-	-	140
Расходы на страхование ДМС членов семей	-	-	87
Вознаграждение сотрудников долевыми инструментами	-	-	148

Директор закрытого акционерного общества
«ПрайсВотерхаусКуперс Аудит»
А. В. Ефремов
29 апреля 2015 года



Пронумеровано, прошнуровано и скреплено печатью 60 (шестьдесят) листов.